

Tillbaka på tillväxtspåret – rekordhög försäljning

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	Δ %	2022 Helår	2021 Helår	Δ %
Intäkter	289,2	152,2	90	775,5	593,0	31
Bruttovinst	166,0	85,8	93	449,7	340,4	32
Bruttomarginal, %	57,4	56,4		58,0	57,4	
EBITDA	72,5	12,6	476	113,0	69,9	62
EBITDA-marginal, %	25,1	8,3		14,6	11,8	
Rörelseresultat	59,8	1,3	4 481	65,2	24,9	162
Rörelsemarginal, %	20,7	0,9		8,4	4,2	
Periodens resultat	42,7	1,3	3 307	44,5	14,5	207
Periodens resultat per aktie, SEK	0,95	0,03	3 268	0,99	0,33	204
Kassaflöde från den löpande verksamheten	26,1	23,1	13	41,7	91,0	-54
Orderingång	296,4	160,0	85	1 141,6	628,1	82
Orderbok	624,7	224,7	178	624,7	224,7	178

”Avslutningen på året blev stark. Orderingången under det sista kvartalet uppgick till närmare 300 MSEK och försäljningen till cirka 290 MSEK, den sistnämnda är den högsta någonsin i ett enskilt kvartal. Bolaget går in i 2023 med en rekordstor orderbok om drygt 625 MSEK. Samtidigt har lönsamheten stärkts, rörelsemarginalen överstiger 20 procent. De omfattande framåtriktade satsningarna som genomförts under de senaste åren avseende en breddning av produktportföljen, förvärvet av Racal Acoustics samt förstärkningen av både R&D- och försäljningsorganisationen har resulterat i att INVISIO idag är betydligt starkare. Detta sammantaget med rådande marknadsförhållanden gör att vi förutspår en fortsatt stark försäljning och orderingång 2023.”

Lars Højgård Hansen, VD

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- Bolaget erhöll en order värd 40 MSEK, från en befintlig kund, avseende INVISIOs senaste och mest avancerade personliga system.
- Rekordstor orderbok som rymmer beställningar till ett värde av 624,7 MSEK (224,7).

VIKTIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET

- Styrelsen föreslår en utdelning om 0,70 SEK per aktie (0,70).
- INVISIO fick den hittills största Intercombeställningen. Kunden är ett europeiskt NATO-land och ordervärdet är cirka 40 MSEK.
- Bolaget erhöll en genombrottsorder på den Nordamerikanska marknaden avseende det nya headsetet RA4000 Magna. Ordervärdet uppgår till 42 MSEK.

Tillbaka på tillväxtspåret – rekordhög försäljning

Avslutningen på året blev stark. Försäljningen under kvartalet uppgick till 289,2 MSEK (152,2) vilket nästan är en dubbling jämfört med motsvarande period föregående år och den högsta någonsin ett enskilt kvartal. Ordergången i kvartalet uppgick till 296,4 MSEK (160,0), en ökning med 85 procent jämfört med motsvarande period föregående år. För året som helhet uppgick försäljningen till 775,5 MSEK (593,0), vilket motsvarar en tillväxt om 31 procent.

Ordergången för helåret uppgick till hela 1 141,6 MSEK (628,1), vilket är den högsta någonsin. En tydlig trend under året är att de mellanstora beställningarna ökar i antal – en direkt konsekvens av den bredare produktportföljen och en allt större kundbas. Utöver ökad försäljning bidrar det även till en högre stabilitet i ordergången, vilket är positivt.

Sammantaget innebär detta att vi går in i 2023 med en välfylld orderbok värd 624,7 MSEK (224,7). Efterfrågan på våra produkter är stark och tillgången på komponenter blir också allt bättre. Efter några besvärliga år i skuggan av pandemin är vi nu tillbaka på tillväxtspåret.

Stärkt lönsamhet

Bruttomarginalen förbättrades något jämfört med motsvarande kvartal 2021 och var 57,4 procent (56,4). I såväl kvartalet som för helåret belastades den av relativt omfattande komponentinköp på spotmarknaden, till ett högre pris än normalt.

Den ökade försäljningen har bidragit till en stärkt rörelsemarginal (EBIT). I kvartalet uppgick den till 20,7 (0,9) och för helåret till 8,4 procent (4,2).

Ökningen av rörelsekostnaderna i kvartalet kommer av förstärkningen av R&D- och försäljningsorganisationen samt ett incitamentsprogram, vilket fallit ut till följd av den starka ordergången. Programmet omfattade samtliga anställda.

EBITDA-marginalen uppgick till 25,1 procent (8,3) i kvartalet och till 14,6 (11,8) för året som helhet.

Order värd 40 MSEK från befintlig kund

Den enskilt största affären under kvartalet kom från en befintlig kund och avsåg vårt senaste och mest avancerade personliga system för kommunikation och hörselskydd. Merparten av leveranserna kommer att ske under första halvåret 2023.

Genombrottsorder för Racal Acoustics i USA

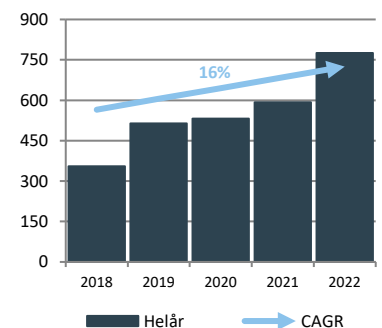
Efter periodens utgång tilldelades INVISIO en första större amerikansk order på det nya headsetet RA4000 Magna. Ordervärdet, som uppgick till 42 MSEK, innebär ett genombrott för varumärket Racal Acoustics på den nordamerikanska marknaden.

Beställare är en större leverantör till det amerikanska försvarsdepartementet. Produkterna ska användas i tyngre fordon under kritiska och extremt bullriga förhållanden, vilket ställer höga krav både på kommunikationsförmåga och hörselskyddande funktionalitet. Leveranser planeras ske månadsvis fram till september 2023.



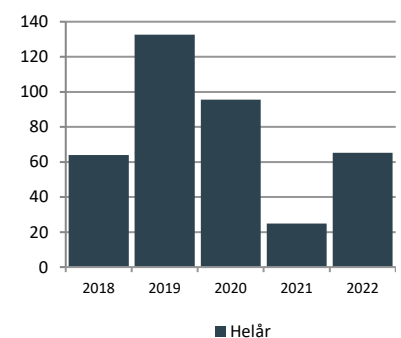
Lars Højgård Hansen, VD

Omsättning (MSEK)



CAGR avser de senaste 20 kvartalen.

EBIT (MSEK)



Den genomsnittliga EBIT-marginalen över de senaste 20 kvartalen uppgår till 14 procent.

Racal Acoustics tar en genombrottsorder på den Nordamerikanska marknaden.

Den ökande aktivitetsnivån på marknaden för tyngre militära fordon har tydligt ökat efterfrågan på produkter anpassade för extremt bullriga miljöer, sålda under varumärket Racal Acoustics. Varumärkets position på marknaden har därutöver stärkts ytterligare, framför allt i USA, där en av de större aktörerna har beslutat sig för att lägga ner sin konkurrerande produktlinje.

Rekordstor beställning av Intercom-systemet

Intresset för Intercomsystemet var under kvartalet fortsatt stort och nu i början av året mottogs den hittills största beställningen av systemet. Ordervärdet uppgår till cirka 40 MSEK och beställare är ett europeiskt NATO-land som tidigare lagt två större annonserade beställningar. Sammantaget uppgår värdet av de tre beställningarna till närmare 70 MSEK. Detta är ett tydligt kvitto på att lösningen möter de höga krav som ett NATO-land ställer på ett modernt kommunikationssystem.

Intercom-systemet utvärderas för närvarande av ett flertal kunder i Europa och USA. Det rör sig om såväl tillverkare som utrustare av transportfordon, båtar och helikoptrar.

Tre större Intercom-beställningar från en och samma kund.

Framgångar på polis- och säkerhetsmarknaden

Marknadsbearbetningen av polis- och säkerhetsmarknaden fortsatte under kvartalet. Intresset är stort och den tidigare genomförda förstärkningen av den egna försäljningsorganisationen och ökningen av antalet distributionspartners börjar nu ge resultat. Ser vi till året som helhet har vi fördjupat samarbetet med den svenska Polismyndigheten och även ingått ett tvåårigt ramavtal med danska polisen. Därutöver har vi också stärkt vår position på den amerikanska och europeiska marknaden genom ett flertal beställningar från en rad olika polisenheter.

Ökat fokus på säkerhetsfrågor till följd av geopolitisk osäkerhet

Kriget i Ukraina och ett påtagligt mer osäkert geopolitiskt läge, speciellt i Europa, fortsätter att sätta försvars- och säkerhetsfrågor högt upp på agendan. Behovet av modern kommunikationsutrustning med hörselskydd är redan stort i många länder och efterfrågan förväntas nu stiga ytterligare till följd av ett ökat fokus på försvarsfrågor och överlag högre anslag.

Positiva förväntningar på 2023

De omfattande framåtriktade satsningarna som genomförts under de senaste åren avseende en breddning av produktportföljen, förvärvet av Racal Acoustics samt förstärkningen av både R&D- och försäljningsorganisationen, har resulterat i att INVISIO idag är betydligt starkare.

Detta sammantaget med en betydande orderbok och rådande marknadsförhållanden gör att vi förutspår en fortsatt stark försäljning och orderingång under 2023. Det är nu dags att skörda frukterna av de investeringar som gjorts under senare år.

Vi förutspår en fortsatt stark orderingång och försäljning under 2023.

Lars Højgård Hansen, VD

Orderingång, omsättning och resultat

Fjärde kvartalet 2022

Orderingången i kvartalet uppgick till 296,4 MSEK (160,0). Orderboken rymde vid årets slut beställningar till ett värde av 624,7 MSEK (224,7). Orderboken är den högsta i bolagets historia.

Omsättningen under kvartalet uppgick till 289,2 MSEK (152,2), vilket är en ökning med 90 procent jämfört med motsvarande period föregående år. I jämförbara valutor ökade omsättningen med 79 procent.

Bruttovinsten uppgick till 166,0 MSEK (85,8) och bruttomarginalen till 57,4 procent (56,4). Bruttovinsten belastas med något ökade kostnader för komponentinköp gjorda på spotmarknaden. Bruttomarginalen styrs framför allt av produktmixen och andelen direktförsäljning kontra försäljning via distributionspartners.

Rörelsekostnaderna i kvartalet uppgick till 106,2 MSEK (84,5). Ökningen är hänförlig till resursförstärkning av R&D- och försäljningsorganisationerna. Sammantaget har antalet anställda under året ökat med 21 personer. Ökningen beror även på utfallet av ett incitamentsprogram, vars rörliga ersättning är kopplad till det starka orderinflödet.

EBITDA uppgick till 72,5 MSEK (12,6), vilket gav en marginal om 25,1 procent (8,3).

Under kvartalet aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 9,0 MSEK (4,0). Ökningen kommer av en fortsatt hög aktivitetsnivå inom produktutvecklingen.

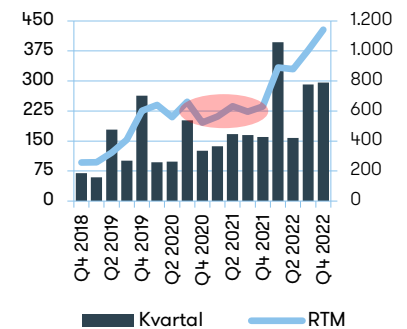
Avskrivningarna i kvartalet uppgick till 12,7 MSEK (11,3). Avskrivningar avseende färdigställda utvecklingsprojekt uppgick till 5,6 MSEK (4,9). Av de resterande 7,0 MSEK (6,4) avser 3,1 MSEK (3,0) avskrivningar av övriga immateriella tillgångar. Ingår gör även avskrivning av nyttjanderätter (leasing) om 2,4 MSEK (2,0) samt avskrivning av materiella anläggningstillgångar om 1,5 MSEK (1,4). För ytterligare information se not 3.

Rörelseresultatet (EBIT) var 59,8 MSEK (1,3). Rörelsemarginalen uppgick till 20,7 procent (0,9). Resultatökningen förklaras huvudsakligen av en ökad försäljning. Den genomsnittliga rörelsemarginalen för de senaste 20 kvartalerna, trots en trögare försäljning under pandemin, uppgick till 14 procent.

Finansnettot uppgick till -4,3 MSEK (0,8). Minskningen beror till största delen på valutakurseffekter.

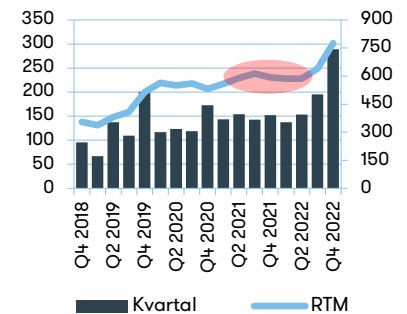
Resultat före skatt uppgick till 55,5 MSEK (2,1) och periodens resultat uppgick till 42,7 MSEK (1,3). Resultatet per aktie blev 0,95 SEK (0,03).

Orderingång per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)

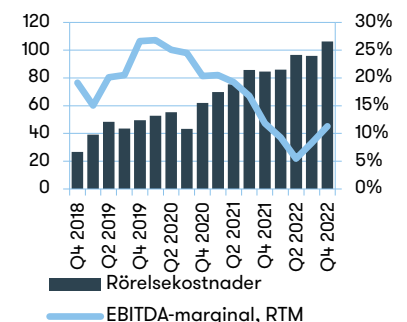


Pandemin hade en tydligt negativ påverkan på orderingång och försäljning.

Omsättning per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Rörelsekostnader per kvartal (MSEK) och EBITDA-marginal rullande 12 månader (procent)



Helåret 2022

Omsättningen för helåret 2022 uppgick till 775,5 MSEK (593,0), en ökning med 31 procent jämfört med helåret 2021. I jämförbara valutor ökade omsättningen med 23 procent.

Orderingången för helåret översteg för första gången 1 miljard SEK och uppgick till 1 141,6 MSEK (628,1).

Bruttovinsten uppgick till 449,7 MSEK (340,4) och bruttomarginalen till 58,0 procent (57,4). INVISIO har under året haft ökade kostnader för vissa komponenter, vilka har upphandlats på spotmarknaden.

Rörelsekostnaderna för perioden var 384,5 MSEK (315,5). Ökningen är hänförlig framför allt till förstärkningen av R&D- och försäljningsorganisationen samt ökade marknadsaktiviteter. INVISIO har under året förstärkts med 21 personer och bland annat deltagit vid drygt 60 mässor.

EBITDA uppgick till 113,0 MSEK (69,9), vilket resulterade i en marginal om 14,6 procent (11,8).

Under perioden aktiverades utvecklingskostnader om 23,9 MSEK (14,9). I rörelsekostnaderna ingår avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader om 21,0 MSEK (18,9).

Rörelseresultatet för perioden uppgick till 65,2 MSEK (24,9) och rörelsemarginalen blev 8,4 procent (4,2). En ökad försäljning, som framför allt har skett under andra halvåret, har stärkt rörelseresultat. Marginalen ligger dock under INVISIOs finansiella mål som över tid ska överstiga 15 procent per år.

Finansnettot uppgick till -2,7 MSEK (-1,3).

Resultat före skatt uppgick till 62,5 MSEK (23,5) och periodens resultat uppgick till 44,5 MSEK (14,5). Resultatet per aktie blev 0,99 SEK (0,33).

15%

Investeringarna i FoU för 2018–2022 uppgick till i genomsnitt 15 procent av bolagets totala årliga intäkter.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflöde och investeringar

Koncernens kassaflöde under helåret 2022 uppgick till -17,0 MSEK (-27,9), varav kassaflödet från den löpande verksamheten var 41,7 MSEK (91,0). Det svagare kassaflödet från den löpande verksamheten, jämfört med föregående år, beror på ökade kundfordringar, som kommer av en högre försäljning under slutet av fjärde kvartalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -33,5 MSEK (-191,9). Skillnaden förklaras av att Racal Acoustics förvärvades under 2021. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -25,1 MSEK (73,0).

Aktiverade utvecklingskostnader var -23,9 MSEK (-14,9) och nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -9,6 MSEK (-3,7).

Lagervärdet vid periodens slut uppgick till 144,4 MSEK (117,5). Lagerökningen beror framför allt på förestående leveranser första kvartalet 2023.

Likvida medel och finansiell ställning

INVISIO har en god finansiell ställning. Koncernens likvida medel vid kvartalets utgång uppgick till 127,1 MSEK (134,8).

Koncernens egna kapital uppgick vid samma tidpunkt till 510,0 MSEK (417,5), vilket medförde en soliditet om 65 procent (61).

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för helåret uppgick till 0,1 MSEK (0,1). Rörelseresultatet var

-11,6 MSEK (-8,8). Finansnettot uppgick till 37,0 MSEK (23,8).

Vid utgången av året uppgick moderbolagets kassa och bank till 5,0 MSEK (41,8). Eget kapital uppgick till 281,9 MSEK (247,2), vilket medförde en soliditet om 80 procent (71). Antalet anställda i moderbolaget var 1 person (1).

Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 208 (187) vid periodens utgång. Av de anställda var 169 män (154) och 39 kvinnor (33).

Övrig information

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

INVISIOs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt för att bedöma hur respektive risk ska hanteras. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade, hållbarhet och klimatrelaterade, samt finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker se INVISIOs årsredovisning 2021.

Finansiella instrument

Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med det bokförda värdet.

Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman att utdelning ska ske om 0,70 SEK per aktie (0,70) för verksamhetsåret 2022. Enligt den utdelningspolicy som antagits av styrelsen skall storleken på utdelningar ta hänsyn till såväl INVISIOs långsiktiga tillväxt och resultatutveckling som kapitalbehov med hänsyn tagen till finansiella mål. Det är INVISIOs målsättning att utdelningen över tid ska uppgå till mellan 25 och 50 procent av resultatet efter skatt.

Under den senaste femårsperioden har 157 MSEK delats ut till aktieägarna, motsvarande en utdelningsandel på 55 procent av INVISIOs sammantagna vinst efter skatt på 288 MSEK. Inklusivt årets föreslagna utdelning motsvarar utdelningsandelen 57 procent.

Granskning

Denna bokslutskommuniké är inte granskad av bolagets revisorer.

Årsstämma för verksamhetsåret 2022

INVISIOs årsstämma för verksamhetsåret 2022 kommer att hållas i Stockholm den 4 maj 2023 klockan 13:00. Aktieägare som vill få ett ärende behandlat vid årsstämman kan skicka begäran skriftligen med e-post på adressen ir@invisio.com eller med vanlig post på adressen: Styrelsen, INVISIO AB, Box 151, 201 21 Malmö. Begäran måste ha inkommit senast sju veckor före stämman för att kunna tas in i kallelsen och därmed på årsstämman dagordning.

Finansiell kalender

Delårsrapport januari-mars 2023	4 maj 2023
Årsstämma 2023	4 maj 2023
Halvårsrapport januari-juni 2023	21 juli 2023
Delårsrapport januari-september 2023	25 oktober 2023

Årsredovisningen för verksamhetsåret 2022 kommer att finnas tillgänglig på webbplatsen www.invisio.com senast tre veckor innan årsstämman.

Delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på www.invisio.com.

Stockholm den 13 februari 2023.

Lars Højgård Hansen
VD

För ytterligare information, vänligen kontakta

Lars Højgård Hansen, VD
+45 5372 7722 | lh@invisio.com

Thomas Larsson, CFO
+45 5372 7735 | thl@invisio.com

Offentliggörande

Denna information är sådan information som INVISIO AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 13 februari 2023, kl. 14:00 CET.

Adress

INVISIO AB | Box 151 | 201 21 Malmö

INVISIO AB är ett svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm. Bolagets aktie handlas under kortnamnet IVSO och ISIN-koden är SE0001200015.

Inbjudan till telefonkonferens

INVISIO bjuder in media, investerare och analytiker till en telefonkonferens tisdagen den 14 februari klockan 10:00 CET, där VD Lars Højgård Hansen presenterar INVISIOs bokslutskommuniké 2022.

Telefonkonferensen hålls på engelska och inleds med en kort presentation av rapporten följt av en frågestund.

På INVISIOs webbplats kommer det finnas en länk till en inspelning och förevisad presentation, någon timme efter telefonkonferensens slut.

Registrering

För att delta i telefonkonferensen krävs en föransmälan. Efter registreringen erhålles telefonnummer och pinkod. Det går även att använda en "ring mig-funktion".

Vänligen genomför registrering 5–10 minuter före utsatt starttid för att underlätta att konferensen kan börja på fastställd tid.

Anmälningsslänk

<https://register.vevent.com/register/B18a8e87979c7f4b9a8458f5c0d6a599a6>

Webcast

För att följa presentationen via webben använd nedan länk:

<https://edge.media-server.com/mmc/p/y4njv5px>

För ytterligare information, vänligen kontakta

Michael Peterson, Director Investor Relations & Corporate Communication
+45 5372 7733 | mpn@invisio.com

Kort om INVISIO

Kärnan i INVISIOs affär är att utifrån en hög kundförståelse och innovationsförmåga utveckla och marknadsföra avancerade kommunikationssystem som hjälper yrkesgrupper i bullriga och uppdragskritiska miljöer att arbeta säkrare och effektivare, samtidigt som deras hörsel skyddas.

Det personliga systemet och Intercom-lösningen

INVISIOs erbjudande består dels av personliga kommunikationssystem för användning i fält och i fordon, dels av ett Intercom-system för användning i olika former av transportmedel. Den personliga utrustningen dämpar höga ljudnivåer och möjliggör störningsfri kommunikation i bullriga och uppdragskritiska miljöer. Intercom-systemet gör det möjligt för användare av den personliga utrustningen att kommunicera inom gruppen och med andra parter under transport. Produkterna marknadsförs under varumärkena INVISIO och Racal Acoustics.

En strukturellt växande nischmarknad

INVISIO vänder sig främst till kunder inom försvar samt polis och säkerhet i USA och Europa samt utvalda länder i Asien. Bolaget uppskattar att det årliga värdet av den totala adresserbara marknaden för den personliga utrustningen och Intercom-systemet uppgår till cirka 14 miljarder kronor.

För närvarande kommer cirka 85 procent av intäkterna från europeiska och amerikanska försvarskunder. Bolaget ser dock kontinuerligt ökande affärs-
möjligheter på polis- och säkerhetsmarknaden samt på nya geografiska marknader.

Försäljning primärt genom egna kanaler

Försäljningen sker från huvudkontoret i Köpenhamn och via egna försäljningskontor i USA, Frankrike, Italien, Storbritannien och Thailand. Försäljning sker även via ett globalt nätverk av partners och återförsäljare. Större affärer sker vanligtvis via upphandlingar, vilka ofta är tidskrävande på grund av omfattande administrativa processer och kundtester. INVISIO har ramavtal med långa löptider med kunder i bland annat USA, Kanada, Storbritannien, Australien, Sverige och Danmark.

Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning samt olika leveranstider

Ordergång och omsättning kan fluktuera mellan kvartalen och bolagets utveckling bör därför utvärderas i ett längre tidsperspektiv än ett enskilt kvartal eller år.

För produkter under varumärket INVISIO sker leveranserna oftast inom 2-6 månader medan för Racal Acoustics-lösningar är det inte ovanligt att en första delleverans sker inom ett halvår men efterföljande leveranser först efter 1-3 år, enligt kundernas uttullningsplaner och fordonsleveranser.

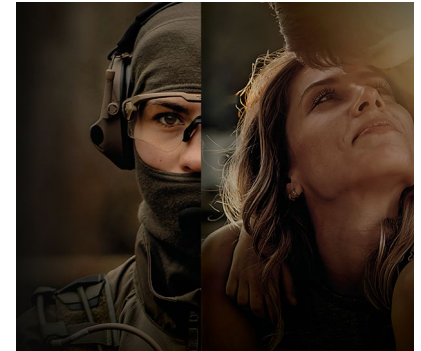
En organisationsstruktur med fokus på kärnaffären

INVISIO fokuserar på utveckling och försäljning medan europeiska kontraktstillverkare svarar för huvuddelen av tillverkningen. Genom att lägga ut den på externa partners säkerställs flexibilitet att kunna hantera variationer i ordervolymer.

Hög tillväxt under god lönsamhet

INVISIO är ett utpräglat tillväxtbolag vars finansiella mål är att försäljningen ska öka med i genomsnitt 20 procent per år och rörelsemarginalen ska överstiga 15 procent. Under femårsperioden 2018-2022 har försäljningen i genomsnitt vuxit med cirka 16 procent per år och rörelsemarginalen har i genomsnitt uppgått till cirka 14 procent.

Aktien är noterad på Nasdaq Stockholm och återfinns i Mid Cap-segmentet.



Genom att möjliggöra säker kommunikation och skydd för hörseln i kritiska situationer skapar INVISIO värden för såväl enskilda individer som samhället i stort.

Användare

- Säkrare arbetsmiljö
- Ökad operativ förmåga
- Förebygger livslång hörselskada och relaterade problem

Samhället

- Ökad effektivitet
- Lägre kostnader för rehabilitering och ersättning för hörselskador

Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultatet i sammandrag

MSEK	Not	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Intäkter	2	289,2	152,2	775,5	593,0
Kostnader för sålda varor		-123,2	-66,4	-325,7	-252,6
Bruttovinst		166,0	85,8	449,7	340,4
Rörelsekostnader*	3	-106,2	-84,5	-384,5	-315,5
Rörelseresultat		59,8	1,3	65,2	24,9
Finansiella poster netto		-4,3	0,8	-2,7	-1,3
Resultat före skatt		55,5	2,1	62,5	23,5
Inkomstskatt	4	-12,8	-0,9	-18,0	-9,0
Periodens resultat		42,7	1,3	44,5	14,5
ÖVRIGT TOTALRESULTAT					
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>					
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter		4,7	8,8	38,7	24,1
Periodens totalresultat		47,4	10,0	83,2	38,6
<i>(Hänförligt till moderbolagets aktieägare.)</i>					
*I rörelsens kostnader ingår avskrivningar med	3	-12,7	-11,3	-47,8	-45,1
		2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Data per aktie					
Periodens resultat per aktie, SEK		0,95	0,03	0,99	0,33
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,95	0,03	0,99	0,32
Eget kapital per aktie, SEK		11,32	9,37	11,32	9,37
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK		11,32	9,26	11,32	9,26
Soliditet, %		65	61	65	61
Antal aktier, tusental		45 049	44 540	45 049	44 540
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental		45 049	44 540	44 838	44 358
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental		45 049	45 098	45 049	45 098
Aktiekurs vid periodens slut, SEK		164,60	163,80	164,60	163,80

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK				
Tillgångar	Not	2022-12-31	2021-12-31	
Goodwill		56,2	54,5	
Aktiverade utvecklingskostnader	3	103,5	92,6	
Övriga immateriella tillgångar	3	79,2	89,3	
Materiella anläggningstillgångar	3	20,8	17,1	
Nyttjanderätter leasingavtal	3	22,8	33,7	
Lämnade hyresdepositioner		2,7	2,4	
Uppskjutna skattefordringar	4	3,6	3,2	
Varulager		144,4	117,5	
Kundfordringar		194,5	117,6	
Övriga kortfristiga fordringar		28,9	27,3	
Likvida medel		127,1	134,8	
Summa tillgångar		783,9	690,0	
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		510,0	417,5	
Skulder till kreditinstitut		65,0	85,0	
Leasingskulder		24,8	34,3	
Uppskjutna skatteskulder	4	34,6	35,5	
Leverantörsskulder		63,7	34,1	
Övriga kortfristiga skulder		85,9	83,7	
Summa eget kapital och skulder		783,9	690,0	
Förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag				
		2022	2021	
		Helår	Helår	
Ingående balans		417,5	378,9	
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner		36,0	26,9	
Personaloptionsprogram		4,5	3,9	
Utdelning		-31,2	-30,9	
Totalresultat		83,2	38,6	
Utgående balans		510,0	417,5	

Koncernens rapport över kassaflöde i sammandrag

MSEK	Not	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Den löpande verksamheten					
Resultat före skatt		55,5	2,1	62,5	23,5
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet		17,3	11,8	57,4	47,7
Betalda inkomstskatter		-8,9	-6,7	-19,0	-9,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		64,0	7,2	100,9	62,2
Förändringar av varulager		11,1	1,7	-13,9	21,5
Förändringar av rörelsefordringar		-49,3	20,4	-77,5	17,1
Förändringar av rörelseskulder		0,3	-6,3	32,1	-9,9
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		<i>-37,8</i>	<i>15,8</i>	<i>-59,2</i>	<i>28,8</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten		26,1	23,1	41,7	91,0
Investeringsverksamheten					
Aktivering av utvecklingskostnader		-9,0	-4,0	-23,9	-14,9
Förändringar av övriga immateriella tillgångar		-	0,4	-	12,5
Investeringar i dotterföretag		-	-	-	-185,6
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-3,3	-0,3	-9,6	-3,7
Förvärv av finansiella tillgångar		0,0	0,0	-0,1	-0,1
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-12,3	-3,9	-33,5	-191,9
Finansieringsverksamheten					
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner		-	-	36,0	26,9
Upptagande / Amortering av lån		-5,0	-5,0	-20,0	85,0
Förändringar av leasingskulder		-2,2	-2,0	-9,9	-8,0
Utbetald utdelning		-	-	-31,2	-30,9
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-7,2	-7,0	-25,1	73,0
PERIODENS KASSAFLÖDE		6,6	12,2	-17,0	-27,9
Likvida medel vid periodens början		118,5	120,9	134,8	157,7
Omräkningsdifferens i likvida medel		1,9	1,7	9,2	5,0
Likvida medel vid periodens slut		127,1	134,8	127,1	134,8

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2022	2021	2022	2021
	Q4	Q4	Helår	Helår
Intäkter	0,0	0,0	0,1	0,1
Rörelsekostnader	-2,6	-2,4	-11,7	-8,9
Rörelseresultat	-2,6	-2,4	-11,6	-8,8
Finansiella poster netto**	39,3	26,2	37,0	23,8
Resultat före skatt	36,7	23,8	25,4	15,0
Inkomstskatt	-	-	-	-
Periodens resultat	36,7	23,8	25,4	15,0
**Varav utdelning från dotterföretag	40,0	26,8	40,0	26,8

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2022-12-31	2021-12-31
Tillgångar		
Andelar i koncernföretag	308,5	304,0
Fordringar hos koncernföretag	38,3	-
Övriga kortfristiga fordringar	0,4	0,4
Kassa och bank	5,0	41,8
Summa tillgångar	352,2	346,2
Eget kapital och skulder		
Bundet eget kapital	66,6	66,1
Fritt eget kapital	215,3	181,1
Skulder till kreditinstitut	65,0	85,0
Leverantörsskulder	0,3	0,5
Skulder till koncernföretag	2,6	11,4
Övriga kortfristiga skulder	2,4	2,0
Summa eget kapital och skulder	352,2	346,2
	2022	2021
Förändringar i moderbolagets eget kapital	Helår	Helår
Ingående balans	247,2	232,3
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	36,0	26,9
Personaloptionsprogram	4,5	3,9
Utdelning	-31,2	-30,9
Periodens resultat**	25,4	15,0
Utgående balans	281,9	247,2
**Varav utdelning från dotterföretag	40,0	26,8

Noter

Not 1. Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer samt Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som redogörs för i INVISIOs årsredovisning 2021.

Nya standarder

Inga nya standarder och ändringar av tolkningar och befintliga standarder som träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2022 förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Not 2. Intäkter per geografiskt område

MSEK	2022	2021	2022	2021
	Q4	Q4	Helår	Helår
Sverige	6,9	19,7	26,0	36,6
Europa	173,1	48,2	425,4	218,8
Nordamerika	77,2	59,3	247,8	253,3
Övriga världen	32,1	25,0	76,3	84,3
Summa	289,2	152,2	775,5	593,0

Not 3. Avskrivningar

MSEK	2022	2021	2022	2021
	Q4	Q4	Helår	Helår
Avskrivningar av Aktiverade utvecklingskostnader	5,6	4,9	21,0	18,9
Avskrivningar av Övriga immateriella tillgångar*	3,1	3,0	12,9	11,1
Avskrivning av Nyttjanderätter leasingavtal	2,4	2,0	8,4	9,3
Avskrivning av Materiella anläggningstillgångar	1,5	1,4	5,5	5,7
Summa	12,7	11,3	47,8	45,1

*Övriga immateriella tillgångar avser de värden som allokerats till immateriella anläggningstillgångar, såsom kundrelationer, teknik och varumärken, i samband med förvärvet av Rascal Acoustics.

Not 4. Skatt

Uppskjutna skattefordringar som hänför sig till underskottsavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. En enskild bedömning görs av varje bolag med hänsyn till historisk resultatutveckling och möjligheter att utnyttja underskottsavdragen.

Koncernens totala underskottsavdrag per 31 december 2022 var 150,2 MSEK (135,5), varav inget är aktiverat. Ej utnyttjade underskottsavdrag hänför sig främst till moderbolaget och kan i dagsläget inte aktiveras. Samtliga underskottsavdrag har obegränsad livslängd.

MSEK	2022-12-31	2021-12-31
Uppskjutna skattefordringar		
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader	3,6	3,2
Utgående balans	3,6	3,2
Uppskjutna skatteskulder		
Skuld hänförlig till aktiverade utvecklingskostnader i Danmark	-20,8	-19,9
Skuld hänförlig till temporära skillnader på övriga immateriella tillgångar	-14,1	-16,1
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader i Danmark	0,4	0,4
Utgående balans	-34,6	-35,5

Finansiella nyckeltal, alternativa nyckeltal och andra definitioner

I INVISIOs finansiella rapporter ingår finansiella nyckeltal som specificeras i gällande regler för finansiell rapportering, alternativa nyckeltal enligt ESMA:s definition och andra nyckeltal relaterade till verksamheten. De alternativa nyckeltalen betraktas som relevanta för en investerare som bättre vill förstå bolagets resultat och finansiella ställning. Definitioner samt avstämning av de alternativa nyckeltal som ej är direkt avstämningsbara mot de finansiella rapporterna återfinns nedan. Avstämningen sker mot närmsta jämförbara finansiella IFRS-mått.

Bruttomarginal

Bruttovinst genom totala intäkter i procent.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat genom totala intäkter i procent.

Vinstmarginal

Periodens resultat genom totala intäkter i procent.

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar.

EBIT (Rörelseresultat)

Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar. INVISIO definierar EBIT på samma sätt som nyckeltalet Rörelseresultat.

Rörelsekostnader

Försäljnings- och marknadsföringskostnader, Administrationskostnader och Utvecklingskostnader.

Finansiella poster netto

Finansiella intäkter reducerat med Finansiella kostnader.

Soliditet

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Antal aktier efter utspädning

Antal utestående aktier vid perioden slut med tillägg för aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

Resultat per aktie

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Eget kapital per aktie

Eget kapital genom antal utestående aktier justerat för ej registrerade emissioner.

Eget kapital per aktie efter utspädning

Eget kapital genom antal utestående aktier efter utspädning.

Antal anställda vid periodens slut

Antal anställda vid periodens sista månads löneutbetalningstillfälle.

Avstämning av alternativa nyckeltal

MSEK		2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Bruttovinst	A	166,0	85,8	449,7	340,4
Rörelsekostnader	B	106,2	84,5	384,5	315,5
EBIT (Rörelseresultat)	A-B	59,8	1,3	65,2	24,9

EBIT (Rörelseresultat)	A	59,8	1,3	65,2	24,9
Av- och nedskrivningar, immateriella och materiella tillgångar	B	12,7	11,3	47,8	45,1
EBITDA	A+B	72,5	12,6	113,0	69,9

MSEK		2022-12-31	2021-12-31
Eget kapital	A	510,0	417,5
Antal aktier, tusental	B	45 049	44 540
Eget kapital per aktie, SEK	A/B	11,32	9,37

Eget kapital	A	510,0	417,5
Antal aktier efter utspädning, tusental	B	45 049	45 098
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	A/B	11,32	9,26

Översikt – åtta senaste kvartalen

	2021	2021	2021	2021	2022	2022	2022	2022
MSEK	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4
Intäkter	143,7	154,3	142,7	152,2	137,4	153,7	195,1	289,2
Kostnader för sålda varor	-61,1	-64,8	-60,3	-66,4	-55,4	-65,3	-81,8	-123,2
Bruttovinst	82,7	89,6	82,4	85,8	82,1	88,4	113,3	166,0
Rörelsekostnader	-69,9	-75,4	-85,7	-84,5	-85,9	-96,7	-95,8	-106,2
Rörelseresultat	12,8	14,2	-3,4	1,3	-3,8	-8,3	17,5	59,8
Finansiella poster netto	-2,1	-1,1	1,0	0,8	-0,2	0,3	1,5	-4,3
Resultat före skatt	10,7	13,0	-2,3	2,1	-4,0	-8,0	19,0	55,5
Skatt på periodens resultat	-4,0	-3,7	-0,5	-0,9	-0,3	0,6	-5,6	-12,8
Periodens resultat	6,7	9,4	-2,8	1,3	-4,3	-7,3	13,5	42,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	34,0	25,4	8,5	23,1	3,3	8,1	4,1	26,1
Bruttomarginal, %	57,5	58,0	57,7	56,4	59,7	57,5	58,1	57,4
Rörelsemarginal, %	8,9	9,2	-2,4	0,9	-2,8	-5,4	9,0	20,7
Vinstmarginal, %	4,7	6,1	-2,0	0,8	-3,1	-4,8	6,9	14,8
Soliditet, %	57	59	58	61	63	63	61	65
Periodens resultat per aktie, SEK*	0,15	0,21	-0,06	0,03	-0,10	-0,16	0,30	0,95
Eget kapital per aktie, SEK*	9,05	9,08	9,13	9,37	9,38	9,61	10,24	11,32

* Före utspädning