



Protection
at work,
a better life
at home



INVISIO®

Delårsrapport januari-mars 2023

Bästa kvartalet i bolagets historia med stark orderingång, försäljning och resultat

“ INVISIO inleder 2023 starkt och redovisar det bästa kvartalet i bolagets historia. Både orderingång och intäkter är på en högre nivå än tidigare. Utvecklingen innebär också en stärkt brutto- och rörelsemarginal. De framåtriktade satsningarna, en betydande orderbok och en allt aktivare marknad gör att vi förutspår en fortsatt positiv utveckling under året.

Lars Højgård Hansen, VD



Det digitalt avancerade RA4000 Magna™, med marknadsledande egenskaper, är Racal Acoustics senast utvecklade headset.

Viktiga händelser under kvartalet

- INVISIO har tilldelats ett kontrakt med ett europeiskt icke-NATO lands armé och erhållit en första order. Beställningens värde uppgår till cirka 40 MSEK och avser INVISIOs avancerade och AI-drivna system för kommunikation och hörselskydd. Stora delar av landets specialstyrkor är sedan tidigare kund.
- Bolaget erhöll den hittills största Intercombeställningen. Kunden är ett europeiskt NATO-land och ordervärdet är cirka 40 MSEK. Kunden har tidigare lagt flera beställningar av systemet, till ett sammanlagt värde överstigande 100 MSEK.
- Varumärket Racal Acoustics fick en genombrottsorder på den nordamerikanska marknaden avseende det nya headsetet RA4000 Magna™. Ordervärdet uppgår till 42 MSEK.

Viktiga händelser efter kvartalet

- Inga viktiga händelser efter kvartalet finns att rapportera.

MSEK	Jan-mar		Δ %	Helår 2022
	2023	2022		
Intäkter	311,3	137,4	127	775,5
Bruttovinst	194,6	82,1	137	449,7
Bruttomarginal, %	62,5	59,7		58,0
EBITDA	96,5	7,8	1 137	113,0
EBITDA-marginal, %	31,0	5,7		14,6
Rörelseresultat	83,9	-3,8		65,2
Rörelsemarginal, %	26,9	-2,8		8,4
Periodens resultat	60,0	-4,3		44,5
Periodens resultat per aktie, SEK	1,33	-0,10		0,99
Kassaflöde från den löpande verksamheten	80,2	3,3	2 296	41,7
Orderingång	315,2	396,8	-21	1 141,6
Orderbok	626,7	481,7	30	624,7

Bästa kvartalet i bolagets historia med stark orderingång, försäljning och rörelseresultat

INVISIO inleder 2023 starkt. Både orderingång och intäkter översteg under kvartalet 300 MSEK. Produktmixen har haft en positiv påverkan på bruttomarginalen, samtidigt som leverantörernas aviserade prishöjningar ännu inte fått full effekt, bland annat på grund av tidigare lageruppbbyggnad. Vidare har rörelsemarginalen stärkts genom den ökade försäljningen.

Värt att notera är också att den samlade orderingången, rullande 12 månader, för tredje kvartalet i rad, översteg 1 miljard kronor.

Utvecklingen återspeglar en allt aktivare marknad. Den geopolitiska instabiliteten har medfört ett påtagligt ökat fokus på försvar och säkerhet, vilket påverkat prioriteringar och budgetar för ett flertal länder – och kommer sannolikt fortsätta göra det under lång tid framöver.

Utvecklingen är också en direkt konsekvens av att INVISIO under de senaste tre åren flyttat fram positionerna inom en rad områden. Vi har i det närmaste dubblat resurserna inom R&D och försäljning, gått från ett hårdvarufokus till mjukvarubaserade lösningar med AI. Därutöver har vi arbetat aktivt med att både bredda och fördjupa produktportföljen. Till det personliga systemet för användare i fält har vi adderat Intercom-systemet och Racal Acoustics lösningar för fordonsmiljöer. Bolagets satsning inbegriper även fler kundgrupper i form av polis och säkerhet.

Sammantaget innebär förändringarna att INVISIO idag är ett betydligt starkare företag än för bara några år sedan. Detta i kombination med vår skalbara affärsmodell betyder att vi har goda förutsättningar att möta de affärsmöjligheter som en allt aktivare marknad erbjuder.

Ytterligare ett armékontrakt

Under kvartalet ingicks ramavtal med ett europeiskt icke-NATO land. Samtidigt erhöles en första order uppgående till cirka 40 MSEK. Beställningen avsåg INVISIOs avancerade och AI-drivna system för kommunikation och hörselskydd, utvecklat specifikt för användning i extremt utmanande miljöer.

Kontraktet är betydelsefullt då det sannolikt markerar starten på en kundrelation som kommer att sträcka sig över flera år. Vår bedömning är att det finns goda möjligheter för ytterligare beställningar framöver.

INVISIO är sedan tidigare leverantör till stora delar av landets specialstyrkor. Det faktum att den reguljära armén och specialstyrkorna använder samma utrustning möjliggör en sömlös interaktion, ökade samarbetsmöjligheter och andra taktiska fördelar, vilket ger användarna enhetlig och toppmodern funktionalitet.

Genombrott för Racal Acoustics i USA

I februari erhöles en första större amerikansk order avseende Racal Acoustics nya headset RA4000 Magna™. Beställningen innebär ett genombrott för varumärket på den nordamerikanska marknaden.

Som tidigare kommunicerats har Racal Acoustics position stärkts genom att en av de större aktörerna har beslutat sig för att lägga ner sin konkurrerande produktlinje.

Flera beställningar av Intercom-systemet

I början på året mottog INVISIO ytterligare en större uppföljningsorder avseende Intercom-systemet. Kunden är ett europeiskt NATO-land som tidigare har lagt flera beställningar av systemet. Sammantaget uppgår värdet av orderna till drygt 100 MSEK.

Beställningarna är ett tydligt kvitto på att lösningen möter de höga krav som ett NATO-land ställer på ett modernt kommunikations-system.

Positiva förväntningar på 2023

De omfattande framåtriktade satsningarna som genomförts under de senaste åren sammantaget med en betydande orderbok och en överlag stark marknad gör att vi förutspår en fortsatt stark försäljning, orderingång och lönsamhet under 2023.

Lars Højgård Hansen, VD



315 MSEK

Orderingång, Q1 2023

627 MSEK

Orderbok, Q1 2023

311 MSEK

Intäkter, Q1 2023

27%

Rörelsemarginal, Q1 2023

62%

Försäljningstillväxt, R12

16%

Rörelsemarginal, R12

Orderingång, omsättning och resultat

Första kvartalet 2023

Orderingången i kvartalet uppgick till 315,2 MSEK (396,8). Orderboken rymde vid kvartalets slut beställningar till ett värde av 626,7 MSEK (481,7).

Intäkterna under kvartalet uppgick till 311,3 MSEK (137,4), vilket är en ökning med 127 procent jämfört med motsvarande period föregående år. I jämförbara valutor ökade omsättningen med 119 procent.

Bruttovinsten uppgick till 194,6 MSEK (82,1) och bruttomarginalen till 62,5 procent (59,7). En starkt bruttovinst har påverkats av produktmixen men belastas ännu inte fullt ut av leverantörernas annonserade prisjusteringar.

Rörelsekostnaderna i kvartalet uppgick till 110,7 MSEK (85,9). Kostnaderna är i det närmaste i nivå med föregående kvartal men utgör en ökning om 29 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Ökningen hänförs framför allt till framtidsriktade satsningar i enlighet med tillväxtstrategin i form av fler medarbetare inom R&D och försäljning.

EBITDA uppgick till 96,5 MSEK (7,8), vilket gav en marginal om 31,0 procent (5,7)

Resultatökningen förklaras huvudsakligen av en ökad försäljning och visar på skalbarheten i INVISIOs affärsmodell.

Under kvartalet aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 8,6 MSEK (5,0). Ökningen kommer av en fortsatt hög aktivitetsnivå inom produktutvecklingen.

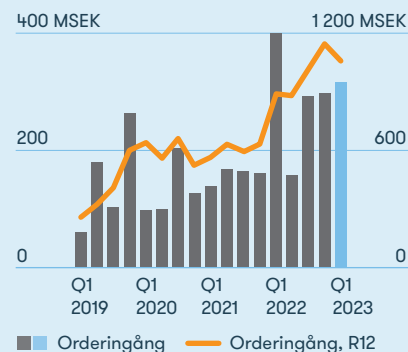
Avskrivningarna i kvartalet uppgick till 12,7 MSEK (11,6). Avskrivningar avseende färdigställda utvecklingsprojekt uppgick till 6,0 MSEK (5,1). Av de resterande 6,7 MSEK (6,5) avser 3,2 MSEK (3,3) avskrivningar av övriga immateriella tillgångar. Ingår gör även avskrivning av nyttjanderätter (leasing) om 2,0 MSEK (1,8) samt avskrivning av materiella anläggningstillgångar om 1,5 MSEK (1,4). För ytterligare information se not 3.

Rörelseresultatet (EBIT) var 83,9 MSEK (-3,8). Rörelsemarginalen uppgick till 26,9 procent (-2,8). En ökad försäljning har haft en stark positiv påverkan på resultatet.

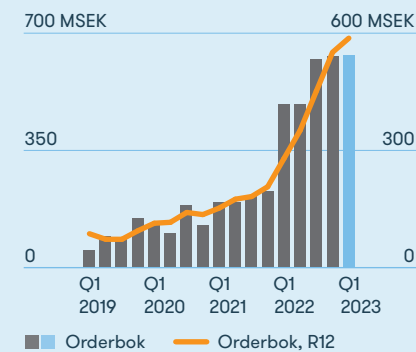
Finansnettot uppgick till -0,2 MSEK (-0,2). Resultat före skatt uppgick till 83,6 MSEK (-4,0) och periodens resultat uppgick till 60,0 MSEK (-4,3).

Resultatet per aktie blev 1,33 SEK (-0,10).

Orderingång i kvartalet och R12 (MSEK)



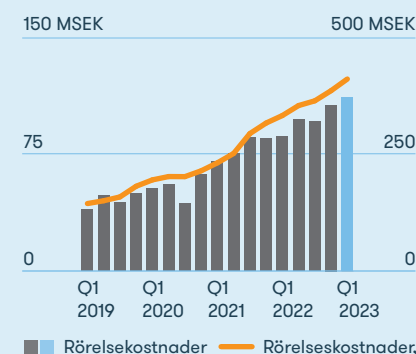
Orderbok i kvartalet och R12 (MSEK)



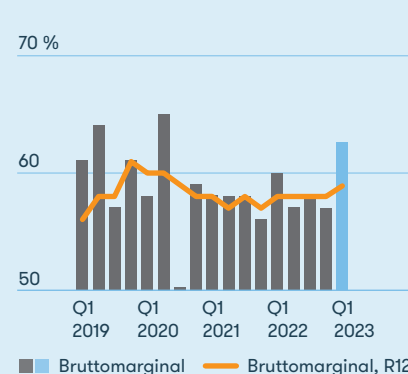
Intäkter i kvartalet och R12 (MSEK)



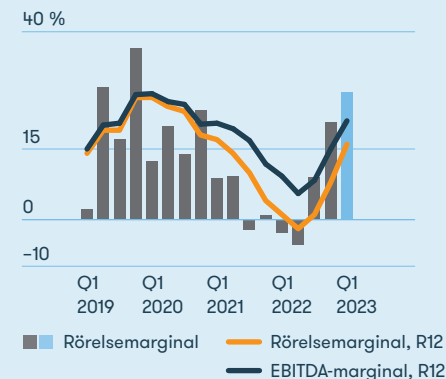
Rörelsekostnader i kvartalet och R12 (MSEK)



Bruttomarginal i kvartalet och R12 (%)



Rörelsemarginal i kvartalet och R12 samt EBITDA-marginal R12 (%)



Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflöde och investeringar

Koncernens kassaflöde under kvartalet uppgick till 61,9 MSEK [-12,8], varav kassaflödet från den löpande verksamheten var 80,2 MSEK [3,3]. Den högre nivån för kassaflödet, jämfört med motsvarande period föregående år beror framför allt på en starkare försäljning.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -19,1 MSEK [-6,5]. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0,9 MSEK [-9,6].

Aktiverade utvecklingskostnader var -8,6 MSEK [-5,0] och nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick

till -9,8 MSEK [-1,4], vilka främst är hänförliga till tillkommande nyttjanderätter leasingavtal.

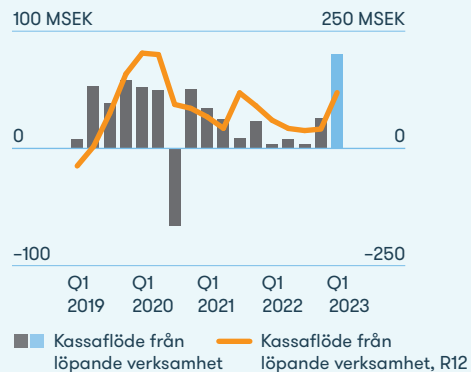
Lagervärdet vid periodens slut uppgick till 147,5 MSEK [120,2]. Lagerökningen beror framför allt på förestående leveranser.

Likvida medel och finansiell ställning

INVISIO har en god finansiell ställning. Koncernens likvida medel vid kvartalets utgång uppgick till 190,3 MSEK [123,3].

Egna kapitalet uppgick vid samma tidpunkt till 579,3 MSEK [417,9], vilket medförde en soliditet om 65 procent [63].

Kassaflöde från den löpande verksamheten i kvartalet och R12 (MSEK)



15%

Investeringarna i FoU för 2018-2022 uppgick till i genomsnitt 15 procent av bolagets totala årliga intäkter.

Övrig information

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för första kvartalet uppgick till 0,0 MSEK [0,0]. Rörelseresultatet var -2,6 MSEK [-3,0]. Finansnettot uppgick till -0,7 MSEK [-0,2]. Vid utgången av perioden uppgick moderbolagets kassa och bank till 39,6 MSEK [39,9]. Eget kapital uppgick till 280,3 MSEK [245,0], vilket medförde en soliditet om 80 procent [71]. Antalet anställda i moderbolaget var 1 person [1].

Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 218 [195] vid

periodens utgång. Av de anställda var 178 män [162] och 40 kvinnor [33].

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

INVISIOs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt för att bedöma hur respektive risk ska hanteras. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade, hållbarhet och klimatrelaterade, samt finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker se INVISIOs årsredovisning 2022.

Finansiella instrument

Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med det bokförda värdet.

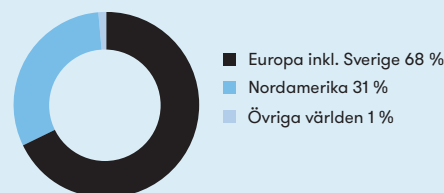
Granskning

Denna delårsrapport är inte granskad av bolagets revisorer.

Stockholm den 4 maj 2023

Lars Højgård Hansen
VD

Intäkter per geografiskt område (%)



För mer information, se not 3.

Kort om INVISIO

Kärnan i INVISIOs affär är att utifrån en hög kundförståelse och innovationsförmåga utveckla och marknadsföra avancerade kommunikationssystem som hjälper yrkesgrupper i bullriga och uppdragskritiska miljöer att arbeta säkrare och effektivare, samtidigt som deras hörsel skyddas.

Det personliga systemet och Intercom-lösningen

INVISIOs erbjudande består dels av personliga kommunikationssystem för användning i fält och i fordon, dels av ett Intercom-system för användning i olika former av transportmedel.

Den personliga utrustningen dämpar höga ljudnivåer och möjliggör störningsfri kommunikation i bullriga och uppdragskritiska miljöer.

Intercom-systemet gör det möjligt för användare av den personliga utrustningen att kommunicera inom gruppen och med andra parter under transport.

Produkterna marknadsförs under varumärkena INVISIO och Racal Acoustics.

En strukturellt växande nischmarknad

INVISIO vänder sig främst till kunder inom försvar samt polis och säkerhet i USA och Europa samt utvalda länder i Asien. Bolaget uppskattar att det årliga värdet av den totala adresserbara marknaden för den personliga utrust-

ningen och Intercom-systemet uppgår till cirka 14 miljarder kronor.

För närvarande kommer cirka 85 procent av intäkterna från europeiska och amerikanska försvarskunder. Bolaget ser dock kontinuerligt ökande affärsmöjligheter på polis- och säkerhetsmarknaden samt på nya geografiska marknader.

Försäljning primärt genom egna kanaler

Försäljningen sker från huvudkontoret i Köpenhamn och via egna försäljningskontor i USA, Frankrike, Italien, Storbritannien och Thailand. Försäljning sker även via ett globalt nätverk av partners och återförsäljare.

Större affärer sker vanligtvis via upphandlingar, vilka ofta är tidskrävande på grund av omfattande administrativa processer och kundtester.

INVISIO har ramavtal med långa löptider med kunder i bland annat USA, Kanada, Storbritannien, Australien, Sverige och Danmark.

Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning samt olika leveranstider

Ordergång och omsättning kan fluktuera mellan kvartalen och bolagets utveckling bör därför utvärderas i ett längre tidsperspektiv än ett enskilt kvartal eller år.

För produkter under varumärket INVISIO sker leveranserna oftast inom 2–6 månader medan för Racal Acoustics-lösningar är det inte ovanligt att en första delleverans sker inom ett halvår men efterföljande leveranser först efter 1–3 år, enligt kundernas utrustningsplaner och fordonsleveranser.

En organisationsstruktur med fokus på kärnaffären

INVISIO fokuserar på utveckling och försäljning medan europeiska kontraktstillverkare svarar för huvuddelen av tillverkningen. Genom att lägga ut den på externa partners säkerställs flexibilitet att kunna hantera variationer i ordervolymer.

Hög tillväxt under god lönsamhet

INVISIO är ett utpräglat tillväxtbolag vars finansiella mål är att försäljningen ska öka med i genomsnitt 20 procent per år och rörelsemarginalen över tid ska överstiga 15 procent.

Under femårsperioden 2018–2022 har försäljningen i genomsnitt vuxit med cirka 16 procent per år och rörelsemarginalen har i genomsnitt uppgått till cirka 14 procent.

Aktien är noterad på Nasdaq Stockholm och återfinns i Mid Cap-segmentet.



“ Genom att möjliggöra säker kommunikation och skydd för hörseln i kritiska situationer skapar INVISIO värden för såväl enskilda individer som samhället i stort.

Användare

- Säkrare arbetsmiljö
- Ökad operativ förmåga
- Förebygger livslång hörselskada och relaterade problem

Samhället

- Ökad effektivitet
- Lägre kostnader för rehabilitering och ersättning för hörselskador

Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Not	Jan-mar		Helår
		2023	2022	2022
Intäkter	2	311,3	137,4	775,5
Kostnader för sålda varor		-116,8	-55,4	-325,7
Bruttovinst		194,6	82,1	449,7
Rörelsekostnader*	3	-110,7	-85,9	-384,5
Rörelseresultat		83,9	-3,8	65,2
Finansiella poster netto		-0,2	-0,2	-2,7
Resultat före skatt		83,6	-4,0	62,5
Inkomstskatt	4	-23,6	-0,3	-18,0
Periodens resultat		60,0	-4,3	44,5
ÖVRIGT TOTALRESULTAT				
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>				
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter		7,6	3,8	38,7
Periodens totalresultat		67,6	-0,5	83,2
(Hänförligt till moderbolagets aktieägare)				
* I rörelsens kostnader ingår avskrivningar med	3	-12,7	-11,6	-47,8

Data per aktie

	Not	Jan-mar		Helår
		2023	2022	2022
Periodens resultat per aktie, SEK		1,33	-0,10	0,99
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK		1,32	-0,10	0,99
Eget kapital per aktie, SEK		12,86	9,38	11,32
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK		12,51	9,27	11,32
Soliditet, %		65	63	64
Antal aktier, tusental		45 049	44 540	45 049
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental		45 049	44 540	44 838
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental		46 298	45 098	45 049
Aktiekurs vid periodens slut, SEK		214,00	171,80	164,60

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	Not	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Goodwill		57,3	54,4	56,2
Aktiverade utvecklingskostnader	3	107,4	93,6	103,5
Övriga immateriella tillgångar	3	77,5	86,0	79,2
Materiella anläggningstillgångar	3	21,9	16,2	20,8
Nyttjanderätter leasingavtal	3	28,5	28,9	22,8
Lämnade hyresdepositioner		3,5	2,5	2,7
Uppskjutna skattefordringar	4	6,2	2,8	3,6
Summa anläggningstillgångar		302,3	284,3	288,9
Omsättningstillgångar				
Varulager		147,5	120,2	144,4
Kundfordringar		206,4	106,3	194,5
Övriga kortfristiga fordringar		48,6	30,3	45,0
Likvida medel		190,3	123,3	127,1
Summa omsättningstillgångar		592,8	380,0	511,0
SUMMA TILLGÅNGAR		895,1	664,4	799,9

MSEK	Not	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital		579,3	417,9	510,0
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut		40,0	60,0	45,0
Leasingskulder		20,4	21,3	16,1
Uppskjutna skatteskulder	4	39,5	35,2	34,6
Summa långfristiga skulder		99,9	116,5	95,7
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut		20,0	20,0	20,0
Leverantörsskulder		89,3	43,4	63,7
Leasingskulder		10,4	8,5	8,7
Övriga kortfristiga skulder		96,3	58,0	101,9
Summa kortfristiga skulder		216,0	129,9	194,3
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		895,1	664,4	799,9

MSEK	Not	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG				
Ingående balans		510,0	417,5	417,5
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner		-	-	36,0
Personaloptionsprogram		1,6	0,9	4,5
Utdelning		-	-	-31,2
Totalresultat		67,6	-0,5	83,2
Utgående balans		579,3	417,9	510,0

Koncernens rapport över kassaflöde i sammandrag

MSEK	Not	Jan-mar		Helår
		2023	2022	2022
Den löpande verksamheten				
Resultat före skatt		83,6	-4,0	62,5
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet		16,6	16,3	57,4
Betalda inkomstskatter		-7,4	-1,4	-19,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		92,7	10,9	100,9
Förändringar av varulager		-1,6	-1,1	-13,9
Förändringar av rörelsefordringar		-17,4	4,7	-81,9
Förändringar av rörelseskulder		6,5	-11,1	36,6
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		<i>-12,5</i>	<i>-7,5</i>	<i>-59,2</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten		80,2	3,3	41,7
Investeringsverksamheten				
Aktivering av utvecklingskostnader		-8,6	-5,0	-23,9
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-9,8	-1,4	-9,6
Förvärv av finansiella tillgångar		-0,8	0,0	-0,1
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-19,1	-6,5	-33,5
Finansieringsverksamheten				
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner		-	-	36,0
Upptagande / Amortering av lån		-5,0	-5,0	-20,0
Förändringar av leasingskulder		5,9	-4,6	-9,9
Utbetald utdelning		-	-	-31,2
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		0,9	-9,6	-25,1
PERIODENS KASSAFLÖDE		61,9	-12,8	-17,0

MSEK	Not	Jan-mar		Helår
		2023	2022	2022
Likvida medel vid periodens början		127,1	134,8	134,8
Omräkningsdifferens i likvida medel		1,3	1,2	9,2
Likvida medel vid periodens slut		190,3	123,3	127,1

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	Not	Jan-mar		Helår
		2023	2022	2022
Intäkter		0,0	0,0	0,1
Rörelsekostnader		-2,6	-3,0	-11,7
Rörelseresultat		-2,6	-3,0	-11,6
Finansiella poster netto*		-0,7	-0,2	37,0
Resultat före skatt		-3,3	-3,2	25,4
Inkomstskatt		-	-	-
Periodens resultat		-3,3	-3,2	25,4
* Varav utdelning från dotterföretag		-	-	40,0

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	Not	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Andelar i koncernföretag		310,1	304,9	308,5
Summa anläggningstillgångar		310,1	304,9	308,5
Omsättningstillgångar				
Fordringar hos koncernföretag		-	-	38,3
Övriga kortfristiga fordringar		0,7	0,7	0,4
Kassa och bank		39,6	39,9	5,0
Summa omsättningstillgångar		40,3	40,6	43,7
SUMMA TILLGÅNGAR		350,4	345,5	352,2
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Bundet eget kapital		66,6	66,1	66,6
Fritt eget kapital		213,7	178,8	215,3
Summa eget kapital		280,3	245,0	281,9
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut		40,0	60,0	45,0
Summa långfristiga skulder		40,0	60,0	45,0
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut		20,0	20,0	20,0
Leverantörsskulder		0,9	0,2	0,3
Skulder till koncernföretag		7,5	18,7	2,6
Övriga kortfristiga skulder		1,7	1,6	2,4
Summa kortfristiga skulder		30,1	40,6	25,3
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		350,4	345,5	352,2

MSEK	Not	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL				
Ingående balans		281,9	247,2	247,2
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner		-	-	36,0
Personaloptionsprogram		1,6	0,9	4,5
Utdelning		-	-	-31,2
Periodens resultat*		-3,3	-3,2	25,4
Utgående balans		280,3	245,0	281,9
* Varav utdelning från dotterbolag		-	-	40,0

Noter

Not 1 / Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer samt Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som redogörs för i INVISIOs årsredovisning 2022.

Nya standarder

Inga nya standarder och ändringar av tolkningar och befintliga standarder som träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2023 förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Not 2 / Intäkter per geografiskt område

MSEK	Jan-mar		Helår
	2023	2022	2022
Sverige	3,3	6,8	26,0
Europa	207,9	85,7	425,4
Nordamerika	96,3	36,8	247,8
Övriga världen	3,9	8,1	76,3
Summa	311,3	137,4	775,5

Not 3 / Avskrivningar

MSEK	Jan-mar		Helår
	2023	2022	2022
Avskrivningar av Aktiverade utvecklingskostnader	6,0	5,1	21,0
Avskrivningar av Övriga immateriella tillgångar*	3,2	3,3	12,9
Avskrivning av Nyttjanderätter leasingavtal	2,0	1,8	8,4
Avskrivning av Materiella anläggningstillgångar	1,5	1,4	5,5
Summa	12,7	11,6	47,8

* Övriga immateriella tillgångar avser de värden som allokaterats till immateriella anläggningstillgångar, såsom kundrelationer, teknik och varumärken, i samband med förvärvet av Racal Acoustics.

Not 4 / Skatt

Uppskjutna skattefordringar som hänför sig till underskottsavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. En enskild bedömning görs av varje bolag med hänsyn till historisk resultatutveckling och möjligheter att utnyttja underskottsavdragen.

Koncernens totala underskottsavdrag per 31 mars 2023 var 153,5 MSEK (138,7), varav inget är aktiverat. Ej utnyttjade underskottsavdrag hänför sig främst till moderbolaget och kan i dagsläget inte aktiveras. Samtliga under-skottsavdrag har obegränsad livslängd.

MSEK	2023-03-31	2022-03-31
Uppskjutna skattefordringar		
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader	6,2	2,8
Utgående balans	6,2	2,8
Uppskjutna skatteskulder		
Skuld hänförlig till aktiverade utvecklingskostnader i Danmark	-21,8	-19,9
Skuld hänförlig till temporära skillnader på övriga immateriella tillgångar	-18,5	-15,4
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader i Danmark	0,7	0,2
Utgående balans	-39,5	-35,2

Finansiella nyckeltal, alternativa nyckeltal och andra definitioner

I INVISIOs finansiella rapporter ingår finansiella nyckeltal som specificeras i gällande regler för finansiell rapportering, alternativa nyckeltal enligt ESMA:s definition och andra nyckeltal relaterade till verksamheten. De alternativa nyckeltalen betraktas som relevanta för en investerare som bättre vill förstå bolagets resultat och finansiella ställning. Definitioner samt avstämning av de alternativa nyckeltal som ej är direkt avstämningsbara mot de finansiella rapporterna återfinns nedan. Avstämningen sker mot närmsta jämförbara finansiella IFRS-mått.

Bruttomarginal

Bruttovinst genom totala intäkter i procent.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat genom totala intäkter i procent.

Vinstmarginal

Periodens resultat genom totala intäkter i procent.

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar.

EBIT (Rörelseresultat)

Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar. INVISIO definierar EBIT på samma sätt som nyckeltalet Rörelseresultat.

Rörelsekostnader

Försäljnings- och marknadsföringskostnader, Administrationskostnader och Utvecklingskostnader.

Finansiella poster netto

Finansiella intäkter reducerat med Finansiella kostnader.

Soliditet

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Antal aktier efter utspädning

Antal utestående aktier vid periodens slut med tillägg för aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

Resultat per aktie

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier.

Resultat per aktie efter utspädning

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Eget kapital per aktie

Eget kapital genom antal utestående aktier justerat för ej registrerade emissioner.

Eget kapital per aktie efter utspädning

Eget kapital genom antal utestående aktier efter utspädning.

Antal anställda vid periodens slut

Antal anställda vid periodens sista månads löneutbetalningstillfälle.

Avstämning av alternativa nyckeltal

MSEK		Jan-mar		Helår
		2023	2022	2022
Bruttovinst	A	194,6	82,1	449,7
Rörelsekostnader	B	110,7	85,9	384,5
EBIT (Rörelseresultat)	A-B	83,9	-3,8	65,2

MSEK		Jan-mar		Helår
		2023	2022	2022
EBIT (Rörelseresultat)	A	83,9	-3,8	65,2
Av- och nedskrivningar, immateriella och materiella tillgångar	B	12,7	11,6	47,8
EBITDA	A+B	96,5	7,8	113,0

MSEK		2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
Eget kapital	A	579,3	417,9	510,0
Antal aktier, MSEK	B	45 049	44 540	45 049
Eget kapital per aktie, SEK	A/B	12,86	9,38	11,32

MSEK		2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
Eget kapital	A	579,3	417,9	510,0
Antal aktier efter utspädning, tusental, MSEK	B	46 298	45 098	45 049
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	A/B	12,51	9,27	11,32

Översikt – nio senaste kvartalen

MSEK	2021				2022				2023
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Intäkter	143,7	154,3	142,7	152,2	137,4	153,7	195,1	289,2	311,3
Kostnader för sålda varor	-61,1	-64,8	-60,3	-66,4	-55,4	-65,3	-81,8	-123,2	-116,8
Bruttovinst	82,7	89,6	82,4	85,8	82,1	88,4	113,3	166,0	194,6
Rörelsekostnader	-69,9	-75,4	-85,7	-84,5	-85,9	-96,7	-95,8	-106,2	-110,7
Rörelseresultat	12,8	14,2	-3,4	1,3	-3,8	-8,3	17,5	59,8	83,9
Finansiella poster netto	-2,1	-1,1	1,0	0,8	-0,2	0,3	1,5	-4,3	-0,2
Resultat före skatt	10,7	13,0	-2,3	2,1	-4,0	-8,0	19,0	55,5	83,6
Skatt på periodens resultat	-4,0	-3,7	-0,5	-0,9	-0,3	0,6	-5,6	-12,8	-23,6
Periodens resultat	6,7	9,4	-2,8	1,3	-4,3	-7,3	13,5	42,7	60,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	34,0	25,4	8,5	23,1	3,3	8,1	4,1	26,1	80,2
Orderingång	137,3	167,3	164,9	160,0	396,8	157,7	291,0	296,4	315,2
Orderbok	191,5	191,7	210,4	224,7	481,7	481,7	615,5	624,7	626,7
Bruttomarginal, %	57,5	58,0	57,7	56,4	59,7	57,5	58,1	57,4	62,5
Rörelsemarginal, %	8,9	9,2	-2,4	0,9	-2,8	-5,4	9,0	20,7	26,9
Vinstmarginal, %	4,7	6,1	-2,0	0,8	-3,1	-4,8	6,9	14,8	19,3
Soliditet, %	57	59	58	61	63	63	61	64	65
Periodens resultat per aktie, SEK*	0,15	0,21	-0,06	0,03	-0,10	-0,16	0,30	0,95	1,33
Eget kapital per aktie, SEK*	9,05	9,08	9,13	9,37	9,38	9,61	10,24	11,32	12,86

* Före utspädning

Inbjudan till telefonkonferens 5 maj, klockan 10:00

INVISIO bjuder in media, investerare och analytiker till en telefonkonferens fredagen den 5 maj, klockan 10:00, där VD Lars Højgård Hansen presenterar INVISIOs delårsrapport för första kvartalet 2023. Telefonkonferensen hålls på engelska och inleds med en kort presentation av rapporten följt av en frågestund.

På INVISIOs webbplats kommer det finnas en länk till en inspelning och förevisad presentation, någon timme efter telefonkonferensens slut.

Registrering

För att delta i telefonkonferensen krävs en föransmälan. Efter registreringen erhålles telefonnummer och pinkod. Det går även att använda en "ring mig-funktion". Vänligen genomför registrering 5–10 minuter före utsatt starttid för att underlätta att konferensen kan börja på fastställd tid.

Anmälningsslänk

<https://register.vevent.com/register/Blcfaa89f190f34ea8ac485eb42d4dbcd2>

Webcast

För att följa presentationen via webben använd nedan länk:
<https://edge.media-server.com/mmc/p/948jn9tp>

Finansiell kalender

Halvårsrapport januari–juni 2023	21 juli, 2023
Delårsrapport januari–september 2023	25 oktober, 2023
Bokslutskommuniké 2023	13 februari 2024

Delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på www.invisio.com.

Offentliggörande

Denna information är sådan information som INVISIO AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 4 maj 2023, kl. 11:00 CEST.



För ytterligare information, vänligen kontakta

Lars Højgård Hansen, VD
+45 5372 7722 | lh@invisio.com

Thomas Larsson, CFO
+45 5372 7735 | thl@invisio.com

Michael Peterson, Director Investor
Relations and Corporate Communications
+45 5372 7733 | mpn@invisio.com

Postadress

INVISIO AB | Box 151 | 201 21 Malmö

INVISIO AB är ett svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm. Bolagets aktie handlas under kortnamnet IVSO och ISIN-koden är SE0001200015.

Du hittar INVISIO på www.invisio.com

