

Fortsatt tillväxtfokus och bra underliggande affärer

MSEK	2018	2017	Δ %
	Jan-Mar	Jan-Mar	
Intäkter	84,2	87,9	-4
Bruttovinst	50,1	48,2	4
Bruttomarginal, %	59,6	54,9	
EBITDA	19,5	24,0	-19
Rörelseresultat	18,5	22,7	-19
Rörelsemarginal, %	22,0	25,8	
Periodens resultat	13,8	22,7	-39
Periodens resultat per aktie, SEK	0,31	0,52	-40

”INVISIO fortsätter sitt långsiktiga arbete med att öka marknadsnärvaron, etablera ännu starkare relationer med kunderna och i samråd med dem utveckla innovativa produktlösningar. Våra underliggande affärer har varit bra under kvartalet, både i form av uppföljningsorder från befintliga kunder och order från nya kunder. Omsättningen ligger i nära nivå med det starka jämförelsekvartalet 2017.”

Lars Højgård Hansen, VD

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- INVISIO och det danska försvarets materielverk DALO tecknade ett 5-årigt ramavtal gällande kommunikationsutrustning till den danska armén.
- Orderboken vid kvartalets slut var 127,2 MSEK (148,5).

Fortsatt tillväxtfokus och bra underliggande affärer

INVISIO fortsätter sitt långsiktiga arbete med att öka marknadsnärvaron, etablera ännu starkare relationer med kunderna och i samråd med dem utveckla innovativa produktlösningar. Våra underliggande affärer har varit bra under kvartalet, både i form av uppföljningsorder från befintliga kunder och order från nya kunder. Omsättningen ligger i nära nivå med det starka jämförelsekvartalet 2017.

Första kvartalet förra året präglades av en större order på 90 MSEK från en ny kontraktskund. I år har vi istället haft högre andel mindre order. Våra stora affärer sker vanligtvis genom tidskrävande upphandlingsförfaranden med ojämn frekvens, vilket medför att ordergång och omsättning, som nämnts många gånger tidigare, kan variera kraftigt på kvartalsbasis i vår bransch. Orderboken uppgick till 127,2 MSEK (148,5) vid kvartalets slut.

Omsättningen uppgick till 84,2 MSEK (87,9) med en bruttomarginal på 59,6 procent (54,9). Den starka bruttomarginalen är en effekt av satsningar på försäljning via egen organisation i bland annat USA och Frankrike.

Rörelseresultatet under kvartalet blev 18,5 MSEK (22,7). Förändringen förklaras av ökade kostnader enligt plan för våra långsiktiga strategiska produkt- och marknads-satsningar. Vi bedömer att dessa satsningar kommer att bidra väsentligt till INVISIOs tillväxt i takt med att marknaderna mognar och fler nya produkter når kunderna.

Nytt ramavtal i Danmark och utmärkelse i USA

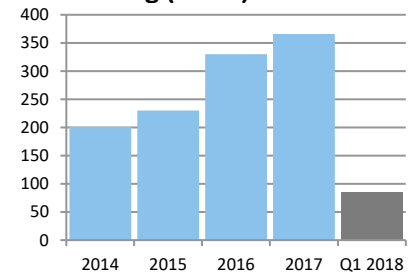
INVISIO bedriver ett målmedvetet arbete nära kund och utvecklar produkter som förbättrar deras kommunikationsmöjligheter samt reducerar risken för hörselskador. Mångåriga samarbeten vittnar om hög kundnöjdhet, oavsett med vilka av våra lösningar kunderna arbetar.

I januari i år fick INVISIO förnyat förtroende från det danska försvaret genom ett långsiktigt ramavtal beträffande utrustning till den danska armén. Kontraktet är på fem år och innehåller en option på ytterligare två år. Danmark var vår första armékund och redan 2012 tog vi emot den första större volymordern som en del av deras kommunikations- och hörselskyddsinitiativ. Sedan dess har samarbetet fördjupats och erfarenheter från det danska försvaret är viktiga för vårt kontinuerliga innovationsarbete.

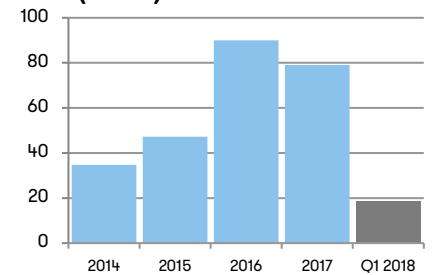
Även i USA förväntar vi oss fortsatt goda affärsmöjligheter med armén. I februari belönades den amerikanska arméns TCAPS-program med priset *Innovation in Hearing Loss Prevention* för sitt nytänkande och arbete för att förebygga hörselskador, i vilket INVISIOs kommunikationssystem har en central roll sedan snart fem år tillbaka. Priset delades ut av branschorganisationerna NIOSH och NHCA och är ett viktigt bevis på att våra lösningar gör skillnad för soldaters arbetsmiljö.*

*Priset *Innovation in Hearing Loss Prevention* är en av kategorierna i *Safe-in-Sound Award* som årligen delas ut av National Institute for Occupational Safety and Health (NIOSH) i samarbete med National Hearing Conservation Association (NHCA). <http://www.safeinsound.us>.

Omsättning (MSEK)



EBIT (MSEK)



Hög andel direktförsäljning ger hög bruttomarginal

Starka samarbeten med armékunder



USA är en strategiskt viktig marknad för INVISIO och planen är att fortsätta att stärka vår närvaro där genom vårt egna säljbolag. I vår affärsmodell ingår samarbete med ledande tillverkningspartners och vi kommer under året även att starta kontraktstillverkning av nyckelprodukter i USA.

Investeringar för tillväxt

Under 2018 är vårt fokus fortsatt expansion av verksamheten. Ambitionen är att över tid bygga upp starka positioner på viktiga marknader och ytterligare stärka vår roll som ledande leverantör till kundgrupper inom försvar och säkerhet. Vi håller en hög innovationstakt för att behålla vårt försprång i förhållande till konkurrenter och ökar personalstyrkan inom både FoU och marknad, dock i något lugnare takt än under 2017. Utvecklingen av ett intercomsystem, en av våra största satsningar hittills, syftar till att bredda vår målmarknad till att även omfatta kommunikation i fordon. Vår första produkt i denna kategori bedöms nå marknaden mot slutet av året.

Lars Højgård Hansen, VD

**Kundrelationer och
innovationsförmåga stabil grund
för våra tillväxtambitioner**

Kort om INVISIO

INVISIO utvecklar och säljer avancerade kommunikationssystem med hörselskydd som gör det möjligt för yrkesgrupper i bullriga och uppdragskritiska miljöer att kommunicera samt att arbeta effektivt. Systemen består av headset och kontrollenheter med anslutningar till exempelvis en extern gruppradio eller ett fordons intercomsystem.

Lösningarna innebär operationella fördelar och ökad säkerhet för militärer samt säkerhetspersonal. De bidrar även till att sänka individens och samhällets kostnader för hörselskador.

Innovativ produktutveckling

Produktutvecklingen inom koncernen är baserad på god förståelse för arbetsmiljön för användare och enheter/förband och deras specifika behov. Genom att kombinera olika teknologier och kompetenser inom akustik, elektronik, mekanik och mjukvara skapar INVISIO innovativa och användaranpassade lösningar som är bättre än traditionella kommunikationssystem. Tillverkningen utförs i huvudsak av kontraktstillverkare.

Ny produktkategori för kommunikation i fordon

För närvarande pågår färdigställandet av ett intercomsystem för fast eller bärbar användning i fordon. Systemet är framtaget för att kunna användas fristående eller tillsammans med INVISIOs befintliga kommunikationssystem och är avsett att förenkla och göra kommunikationen effektivare för användare som växlar mellan att röra sig i och utanför fordon. I INVISIOs årsredovisning 2017 beskrivs systemet närmare.

Växande nischmarknad

INVISIOs nuvarande kunder finns primärt inom försvar och polis. För närvarande kommer mer än 90 procent av INVISIOs intäkter från militära kunder. Branschstatistik visar att det globalt finns cirka 50 miljoner soldater, varav ungefär 20 miljoner bedöms vara aktiva. Det största antalet soldater finns i länder i Asien men deras försvarsmakter investerar ännu inte i avancerade kommunikations- och hörselskyddssystem.²

Teknikmogna länder med medvetenhet runt hörselskyddsfrågor, och vars soldater under uppdrag har tillgång till avancerad radiokommunikation, utgör INVISIOs primära målgrupp. I dessa länders försvarsmakter tjänstgör cirka två miljoner potentiella användare.³

Andelen radioanvändare växer kontinuerligt och drivs framför allt av försvarsmakternas ökade krav på operativ förmåga, säkerhet och effektivitet under uppdrag. Dessutom driver INVISIO tillväxten genom att utveckla nya, innovativa lösningar som gradvis höjer branschens krav på prestanda, funktionalitet och användarupplevelse.



INVISIOs lösning dämpar skadliga ljud samtidigt som den förstärker svaga ljud och bevarar bärarens förmåga att uppfatta varifrån ljud kommer.

Med lösningen behåller bäraren sin situationsmedvetenhet och kan agera efter vad som händer i omgivningen.



Hörselskador är ett vanligt problem hos försvarsanställda. Särskilt soldater som vistats i krigshärjade områden drabbas.

Statistik visar att problemen kostar det amerikanska försvaret miljardbelopp varje år (USD).¹

¹ Researchers evaluate true effects of hearing loss for Soldiers, den amerikanska arméns webbplats, dec 2015. | The 2016 Annual Benefits Report, US Department of Veteran Affairs, Veteran Benefits Administration.

² The Military Balance, the International Institute for Strategic Studies. 2017.

³ Countries Ranked by Military Strength (2017). Global Firepower. 2017. | The Global Information Technology Report 2015, World Economic Forum. | Democracy Index 2016, The Economist Intelligence Unit.

Nuvarande målmarknad

Försvarskunder investerar vanligen i INVISIOs system i samband med att de moderniserar sin kommunikationsutrustning. Värdet av den globala marknaden för INVISIOs nuvarande produkter uppskattas till cirka 20 miljarder kronor. Kunderna gör i regel upphandlingar med intervaller om fyra år vilket innebär att den genomsnittliga årliga målmarknaden för INVISIOs produkter är ungefär fem miljarder kronor. Potentialen för fortsatt tillväxt inom målmarknaden är därför stor.

Nuvarande målmarknad inkluderar inte den kommande produktkategorin för kommunikation i fordon. Med den nya kategorin breddar INVISIO produktutbudet mot försvars- och säkerhetsindustrin och bedömer att den har potential att bidra väsentligt till bolagets fortsatta utveckling. Bolaget bedömer att marknaden för det nya intercomsystemet på sikt kan bli minst lika stor som de marknader vi hittills har bearbetat med befintliga produkter.

Försäljning

Försäljningen sker primärt via ett globalt nätverk av partners och återförsäljare samt från huvudkontoret i Köpenhamn och egna försäljningskontor i USA, Frankrike och Italien. Affärerna sker vanligtvis via upphandlingar. Koncernen har ramavtal med lång löptid med försvarsmyndigheter i bland annat USA, Storbritannien, Kanada, Australien och Danmark.

Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning över året

INVISIOs marknad präglas av större upphandlingar med ofta långa ledtider på grund av omfattande processer med kundtester både i laboratorier och bland slutanvändare. Detta medför att ordergång och omsättning sett till enskilda kvartal kan variera och ge effekt på helåret.

Finansiella mål och strategier

Bolagets försäljning ska öka med i genomsnitt 20 procent per år. Rörelsemarginalen ska vara minst 15 procent. För att uppnå de finansiella målen arbetar INVISIO efter följande strategier:

- Öka marknadsandelen på befintliga marknader i Europa, Nordamerika och Oceanien.
- Geografisk expansion till tillväxtmarknader med långsiktig potential, bland andra Asien och delar av Mellanöstern och Sydamerika.
- Produktutveckling avseende såväl nya som vidareutvecklade produkter till nuvarande målgrupper.
- Kostnadseffektivitet inom bolaget och i tillverkning.



Hörsel- och kommunikationsutrustning är viktiga delar under en kritisk insats och har varit föremål för modernisering under ett antal år, främst inom försvaret men även inom polisväsendet.

Omsättning och resultat

Första kvartalet 2018

Omsättningen under perioden januari – mars 2018 uppgick till 84,2 MSEK (87,9) motsvarande en minskning med 4 procent i jämförelse med samma period 2017. I jämförbara valutor var minskningen 3 procent.

Försäljningen på internationella marknader sker främst i USD, EUR och GBP. INVISIO valutasäkrar större order för att på kort sikt balansera valutafluktuationer.

Orderboken uppgick till 127,2 MSEK (148,5) vid kvartalets utgång. INVISIOs marknad präglas av större upphandlingar med ojämn frekvens. Ledtiderna är ofta långa på grund av omfattande processer med kundtester i både laboratorier och bland slutanvändare. Detta medför att ordergång och omsättning sett till enskilda kvartal kan variera och ge effekt på helåret.

Bruttovinsten uppgick till 50,1 MSEK (48,2) och bruttomarginalen till 59,6 procent (54,9). Bruttomarginalen kan variera mellan kvartalen beroende på produktmixen samt andelen direktförsäljning till slutkund.

Rörelsekostnaderna för kvartalet var 31,6 MSEK (25,5). Ökningen hänförs till större organisation och ökade aktiviteter i enlighet med INVISIOs tillväxtstrategi.

Under kvartalet aktiverades utvecklingskostnader om 3,8 MSEK (2,4). I rörelsekostnaderna ingår avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader om 0,6 MSEK (1,0).

Rörelseresultatet under kvartalet uppgick till 18,5 MSEK (22,7) och rörelsemarginalen blev 22,0 procent (25,8).

Finansnettot uppgick till -0,5 MSEK (0,0).

Resultat före skatt uppgick till 18,0 MSEK (22,7) och periodens resultat uppgick till 13,8 MSEK (22,7). Resultatet per aktie blev 0,31 SEK (0,52).

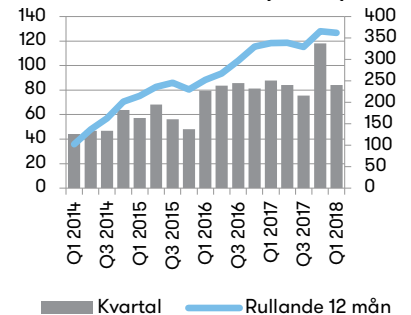
Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflöde och investeringar

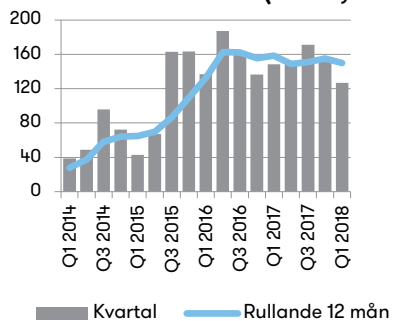
Koncernens kassaflöde under perioden januari – mars 2018 uppgick till 37,4 MSEK (21,4), varav kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 41,2 MSEK (24,7) och kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -3,8 MSEK (-3,3). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0,0 MSEK (0,0).

Under perioden uppgick koncernens investeringar till 3,8 MSEK (3,3), varav 3,8 MSEK (2,4) var aktiverade utvecklingskostnader och 0,0 MSEK (0,9) var nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar.

Omsättning per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Orderbok per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Likvida medel och finansiell ställning

Koncernens likvida medel vid periodens utgång uppgick till 155,6 MSEK (154,4). INVISIO har en god finansiell styrka och koncernen hade inga lån vid periodens slut. Koncernens egna kapital uppgick vid utgången av perioden till 281,2 MSEK (231,8), vilket medförde en soliditet på 82 procent (86).

Moderbolaget

Nettoomsättningen för moderbolaget under perioden januari – mars 2018 uppgick till 0,0 MSEK (0,0). Rörelseresultatet uppgick till -1,6 MSEK (-1,0). Periodens resultat uppgick till -2,7 MSEK (-1,0).

Vid utgången av perioden uppgick moderbolagets kassa och bank till 26,6 MSEK (25,1). Eget kapital uppgick till 180,3 MSEK (111,3), vilket medförde en soliditet om 97 procent (98). Antalet anställda i moderbolaget uppgick till 1 (1).

Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 80 (63) vid periodens utgång. Av de anställda var 65 män (50) och 15 kvinnor (13).

Övrig information

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

INVISIOs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt bedöma hur respektive risk ska hanteras. INVISIOs risker kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade och finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker se sidorna 39–40 i INVISIOs årsredovisning 2017.

Finansiella nyckeltal, alternativa nyckeltal och andra definitioner

I INVISIOs finansiella rapporter ingår både finansiella nyckeltal som specificeras i gällande regler för finansiell rapportering, alternativa nyckeltal enligt ESMA:s definition och andra nyckeltal relaterade till verksamheten. De alternativa nyckeltalen betraktas som relevanta för en investerare som bättre vill förstå bolagets resultat och finansiella ställning. Definitioner samt avstämning av de alternativa nyckeltal som ej är direkt avstämningsbara mot de finansiella rapporterna, återfinns på bolagets hemsida: www.invisio.com/IR. Avstämningen sker mot närmsta jämförbara finansiella IFRS-mått.

Finansiella instrument

Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med det bokförda värdet.

Granskning

Denna delårsrapport är inte granskad av bolagets revisor.

Finansiell kalender

Delårsrapport januari–juni 2018	17 augusti 2018
Delårsrapport januari–september 2018	26 oktober 2018
Bokslutskommuniké 2018	15 februari 2019

Delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på www.invisio.com.

Stockholm den 26 april 2018

Lars Højgård Hansen
VD

För ytterligare information, vänligen kontakta

Lars Højgård Hansen, VD
+45 5372 7722 | lh@invisio.com

Thomas Larsson, CFO
+45 5372 7735 | thl@invisio.com

Offentliggörande

Denna information är sådan information som INVISIO Communications AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 26 april 2018 kl. 11.00 CET.

Adress

INVISIO Communications AB | Box 151 | 201 21 Malmö

INVISIO Communications AB är ett svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm. Bolagets aktie handlas under kortnamnet IVSO och ISIN-koden är SE0001200015.

Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultatet i sammandrag

MSEK	Not	2018 Jan-Mar	2017 Jan-Mar	2017 Helår
Intäkter	2	84,2	87,9	365,7
Kostnader för sålda varor		-34,0	-39,7	-163,4
Bruttovinst		50,1	48,2	202,3
Rörelsekostnader*		-31,6	-25,5	-123,7
Rörelseresultat		18,5	22,7	78,6
Finansiella poster netto		-0,5	0,0	-5,1
Resultat före skatt		18,0	22,7	73,5
Inkomstskatt	3	-4,2	-	-11,2
Periodens resultat		13,8	22,7	62,3
ÖVRIGT TOTALRESULTAT				
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>				
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter		7,5	-0,4	6,3
Periodens totalresultat		21,3	22,2	68,6
<i>(Hänförligt till moderbolagets aktieägare.)</i>				
*I rörelsens kostnader ingår avskrivningar med		-1,0	-1,3	-4,4

	2018 Jan-Mar	2017 Jan-Mar	2017 Helår
Data per aktie			
Periodens resultat per aktie, SEK	0,31	0,52	1,42
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,31	0,51	1,41
Eget kapital per aktie, SEK	6,38	5,33	5,89
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,38	5,25	5,89
Soliditet, %	82	86	76
Antal aktier, tusental	44 098	43 449	44 098
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	44 098	43 449	43 881
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	44 098	44 112	44 098
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	61,90	67,25	79,25

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK

Tillgångar	Not	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
Aktiverade utvecklingskostnader		32,2	18,8	27,7
Inventarier		4,3	3,9	4,5
Lämnade hyresdepositioner		1,7	1,5	1,5
Uppskjuten skattefordran	3	24,0	34,2	25,9
Varulager		43,4	19,3	36,3
Kundfordringar		63,2	30,9	121,1
Övriga kortfristiga fordringar		17,5	6,9	12,1
Likvida medel		155,6	154,4	113,2
Summa tillgångar		341,8	269,9	342,2

Eget kapital och skulder

Eget kapital		281,2	231,8	259,9
Leverantörsskulder		35,2	17,0	49,7
Övriga kortfristiga skulder		25,4	21,1	32,7
Summa eget kapital och skulder		341,8	269,9	342,2

Förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag

	2018 Jan-Mar	2017 Jan-Mar	2017 Helår
Ingående balans	259,9	209,5	209,5
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	-	-	3,4
Personaloptionsprogram	-	0,0	0,1
Utdelning	-	-	-21,7
Totalresultat	21,3	22,2	68,6
Utgående balans	281,2	231,8	259,9

Koncernens rapport över kassaflöde i sammandrag

MSEK	2018 Q1	2017 Q1	2017 Helår
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt	18,0	22,7	73,5
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	-0,7	2,3	7,3
Betalda inkomstskatter	-3,9	-0,6	-2,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	13,4	24,4	78,1
Förändringar av varulager	-5,4	6,5	-9,5
Förändringar av rörelsefordringar	57,5	7,3	-86,4
Förändringar av rörelseskulder	-24,3	-13,5	28,7
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>	<i>27,8</i>	<i>0,3</i>	<i>-67,2</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	41,2	24,7	10,9
Investeringsverksamheten			
Aktivering av utvecklingskostnader	-3,8	-2,4	-12,6
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-	-0,9	-2,4
Förvärv av finansiella tillgångar	-0,1	0,0	0,0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3,8	-3,3	-15,0
Finansieringsverksamheten			
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	-	-	3,4
Utbetald utdelning	-	-	-21,7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-18,3
PERIODENS KASSAFLÖDE	37,4	21,4	-22,5
Likvida medel vid periodens början	113,2	133,2	133,2
Omräkningsdifferens i likvida medel	5,1	-0,2	2,4
Likvida medel vid periodens slut	155,6	154,4	113,2

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2018 Jan-Mar	2017 Jan-Mar	2017 Helår
Intäkter	0,0	0,0	0,1
Rörelsekostnader	-1,7	-1,0	-5,4
Rörelseresultat	-1,6	-1,0	-5,4
Finansiella poster netto**	-1,0	0,0	94,3
Resultat före skatt	-2,7	-1,0	88,9
Inkomstskatt	-	-	-
Periodens resultat	-2,7	-1,0	88,9
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	95,0

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2018-03-31	2017-03-31	2017-12-31
Tillgångar			
Andelar i koncernföretag	83,4	83,3	83,4
Fordringar hos koncernföretag	74,4	3,6	75,3
Övriga kortfristiga fordringar	0,9	1,0	0,5
Kassa och bank	26,6	25,1	28,3
Summa tillgångar	185,4	113,1	187,6
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	65,7	65,0	65,7
Fritt eget kapital	114,6	46,3	117,2
Leverantörsskulder	0,6	0,2	0,1
Skulder till koncernföretag	2,8	0,1	2,8
Övriga kortfristiga skulder	1,7	1,4	1,8
Summa eget kapital och skulder	185,4	113,1	187,6

MSEK	2018 Jan-Mar	2017 Jan-Mar	2017 Helår
Förändringar i moderbolagets eget kapital			
Ingående balans	182,9	112,3	112,3
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	-	-	3,4
Personaloptionsprogram	-	0,0	0,1
Utdelning	-	-	-21,7
Periodens resultat**	-2,7	-1,0	88,9
Utgående balans	180,3	111,3	182,9
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	95,0

Noter

Not 1. Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer samt Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som redogörs för i INVISIOs årsredovisning 2017 med undantag för de nya standarder som tillämpats från den 1 januari 2018.

Nya standarder

Den 1 januari 2018 trädde två nya standarder i kraft: IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Implementeringen av de nya standarderna har inte fått någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter men har resulterat i nya upplysningar.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Värdering och klassificering. Den nya standarden sammanför alla aspekter av redovisningen av finansiella instrument (med undantag för makrosäkringar); klassificering, värdering, nedskrivning och säkringsredovisning. Kategorierna för klassificering av finansiella tillgångar i IAS 39 ersätts av tre kategorier, där värdering sker till verkligt värde eller upplupet anskaffningsvärde. Nedskrivningsmodellen som i IAS 39 utgått från inträffade förluster bygger i IFRS 9 på förväntade förluster vilket kräver en mer tidsenlig redovisning av kreditförluster. Säkringsredovisningen har förbättrats i IFRS 9 så att effekterna av hur ett företag hanterar riskerna med sina finansiella instrument speglas tydligare i den finansiella rapporteringen.

Koncernen tillämpar IFRS 9 retroaktivt från den 1 januari 2018 med hjälp av de praktiska lätttnadsreglerna som anges i standarden (framåtriktad övergångsmetod) och som koncernen bedömer tillämpliga. Jämförelsetalen för 2017 har inte räknats om.

Övergången till IFRS 9 har inte påverkat värderingen av koncernens finansiella instrument. Den nya nedskrivningsmodellen innebär att reservering för kreditförluster avseende främst kundfordringar tidigare läggts. Reservering görs för samtliga dessa fordringar motsvarande de kreditförluster som förväntas uppkomma under den återstående löptiden och inte bara för de fordringar som har uppvisat objektiva bevis på nedskrivningsbehov. Reserven för kreditförluster har inte påverkats per den 1 januari 2018. Den finansiella påverkan av implementeringen av IFRS 9 uppgick till 0 kr.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder är en heltäckande principbaserad standard för all intäktsredovisning, oavsett typ av transaktion eller bransch, som ersätter samtliga tidigare utgivna standarder och tolkningar som behandlar intäktsredovisning.

Koncernen genomförde under 2017 en analys av effekterna av IFRS 15 för väsentliga intäktsströmmar. Inga intäktsströmmar har identifierats där IFRS 15 har någon effekt på INVISIOs finansiella rapporter. Övergången till IFRS 15 har skett med retroaktiv övergångsmetod. Implementeringen har inte inneburit några övergångseffekter på öppningsbalanserna per 1 januari 2018 och ej heller på utgångsbalansen per 31 mars 2017, varför presentation

av omräknade jämförelseperioderna i rapporten ej är tillämpligt. Den finansiella påverkan uppgår således till 0 kr.

Nya standarder som ännu inte tillämpats

Nedan anges nya standarder som är obligatoriska att tillämpa på räkenskapsår som börjar senare än 1 januari 2018, är godkända av EU och bedöms som relevanta för koncernen.

IFRS 16 Leasingavtal

I januari 2016 publicerade IASB en ny leasingstandard som kommer att ersätta IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Redovisningen för leasegivaren kommer i allt väsentligt att vara oförändrad. Standarden antogs av EU i oktober 2017 och är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. Förtida tillämpning är tillåten. Implementeringen kommer att få en väsentlig påverkan på koncernens rapport av finansiell ställning till följd av koncernens kontorshyreskontrakt. Mer information kommer att presenteras i kommande delårsrapporter. För mer detaljer om aktuella hyres- och leasingavtal, se not 7 i INVISIOs årsredovisning 2017.

Not 2. Intäkter per geografiskt område

	2018	2017	2017
	Jan-Mar	Jan-Mar	Helår
MSEK			
Sverige	0,8	0,7	5,7
Europa	34,3	29,4	120,4
Nordamerika	45,0	55,5	231,9
Övriga världen	4,0	2,4	7,8
Summa	84,2	87,9	365,7

Not 3. Skatt

Den uppskjutna skattefordran i balansräkningen uppgår till 24,0 MSEK nettoredovisat, varav 30,6 MSEK är hänförligt till underskottsavdrag i det danska dotterbolaget. Uppskjutna skattefordringar som hänförs till underskottsavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. En enskild bedömning görs av varje bolag med hänsyn till historisk resultatutveckling och möjligheter att utnyttja underskottsavdragen. Dansk lagstiftning begränsar beloppsmässigt det årliga utnyttjandet av underskottsavdrag, vilket innebär att det danska dotterbolaget kommer att betala skatt 2018. Koncernens totala underskottsavdrag per 31 mars 2018 var 244,1 MSEK, varav 139,0 MSEK är aktiverade. Resterande ej utnyttjade underskottsavdrag uppgick till 105,0 MSEK och hänförs till övriga bolag och kan i dagsläget inte aktiveras. Samtliga underskottsavdrag har obegränsad livslängd.

Översikt – åtta senaste kvartalen

	2016	2016	2016	2017	2017	2017	2017	2018
MSEK	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Intäkter	83,6	85,6	81,3	87,9	84,2	75,5	118,1	84,2
Kostnader för sålda varor	-40,4	-40,5	-40,9	-39,7	-43,7	-33,1	-47,0	-34,0
Bruttovinst	43,2	45,1	40,4	48,2	40,5	42,4	71,1	50,1
Rörelsekostnader	-21,0	-17,4	-23,5	-25,5	-26,2	-28,2	-43,8	-31,6
Rörelseresultat	22,2	27,7	16,9	22,7	14,3	14,3	27,3	18,5
Finansiella poster netto	0,0	0,0	0,0	0,0	-2,7	0,0	-2,4	-0,5
Resultat före skatt	22,2	27,7	16,9	22,7	11,6	14,3	24,9	18,0
Skatt på periodens resultat	-	2,1	-0,6	-	-	-1,2	-10,0	-4,2
Periodens resultat	22,2	29,9	16,3	22,7	11,6	13,1	15,0	13,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	45,6	-1,9	46,9	24,7	-4,7	-22,8	13,7	41,2
Bruttomarginal, %	51,7	52,7	49,7	54,9	48,1	56,2	60,2	59,6
Rörelsemarginal, %	26,6	32,4	20,8	25,8	17,0	18,9	23,1	22,0
Vinstmarginal, %	26,6	34,9	20,0	25,8	13,8	17,3	12,7	16,5
Soliditet, %	76	79	80	86	81	82	76	82
Periodens resultat per aktie, SEK*	0,52	0,70	0,38	0,52	0,26	0,30	0,34	0,31
Eget kapital per aktie, SEK*	3,70	4,47	4,82	5,33	5,16	5,41	5,89	6,38

* Före utspädning