

### Fortsatt rekordstark orderbok i en allt aktivare marknad

MSEK	2022 Q2	2021 Q2	Δ %	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	Δ %	2021 Helår
Intäkter	153,7	154,3	0	291,1	298,1	-2	593,0
Bruttovinst	88,4	89,6	-1	170,4	172,2	-1	340,4
Bruttomarginal, %	57,5	58,0		58,5	57,8		57,4
EBITDA	3,4	25,6	-87	11,2	49,1	-77	69,9
EBITDA-marginal, %	2,2	16,6		3,8	16,5		11,8
Rörelseresultat	-8,3	14,2	-159	-12,1	26,9	-145	24,9
Rörelsemarginal, %	-5,4	9,2		-4,2	9,0		4,2
Periodens resultat	-7,3	9,4	-178	-11,7	16,1	-173	14,5
Periodens resultat per aktie, SEK	-0,16	0,21	-178	-0,26	0,36	-172	0,33
Kassaflöde från den löpande verksamheten	8,1	25,4	-68	11,5	59,4	-81	91,0
Orderingång	157,7	167,3	-6	554,2	304,7	82	628,1
Orderbok	481,7	191,7	151	481,7	191,7	151	224,7

”Vi kan konstatera att den högre aktivitetsnivån i marknaden har fortsatt in i det andra kvartalet. Försäljnings- och marknadsföringsarbetet har präglats av hög intensitet. Efter första halvåret har vi både den högsta orderingången och den största orderboken i bolagets historia. Komponentbrist och leveransstörningar fortsätter dock påverka vår egen leveransförmåga negativt. Det påtagligt osäkrare geopolitiska läget har satt ytterligare fokus på försvars- och säkerhetsfrågor, vilket på sikt högst sannolikt kommer innebära en ökad efterfrågan av INVISIOs lösningar. Vi är väl positionerad för att dra fördel av de ökande försvarsinvesteringar som förväntas under kommande år.”

Lars Højgård Hansen, VD

#### VIKTIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- INVISIO har tilldelats ett treårigt support-kontrakt av UK MoD, med en option på förlängning i ytterligare två år. Kontraktet avser leveranser av INVISIOs kommunikationssystem med hörselskydd.

#### VIKTIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET UTGÅNG

- James Ewing, SVP Racal Acoustics och medlem av koncernledningen går i pension.

## Fortsatt rekordstark orderbok i en allt aktivare marknad

Vi kan konstatera att den högre aktivitetsnivån i våra marknader har fortsatt in i det andra kvartalet. Vi kan också konstatera att rådande situation i Europa, med krig i Ukraina och ett påtagligt mer osäkert geopolitiskt läge, har satt ett kraftfullt fokus på försvars- och säkerhetsfrågor.

För vår del har försäljnings- och marknadsföringsarbetet präglats av hög intensitet. Vi har deltagit i ett flertal branschmässor, bland annat Eurosatory i Paris, som är en av Europas större träffpunkter för försvars- och säkerhetsindustrin. Intrycket är att marknadsförhållandena börjar alltmer likna de före pandemin och att aktivitetsnivån bland kunderna ökar.

### God ordergång och bredare kundbas

Ordergången under andra kvartalet uppgick till 157,7 MSEK (167,3). För första halvåret sammantaget uppgick den till 554,2 MSEK (304,7), motsvarande en ökning med cirka 80 procent jämfört med första halvåret 2021.

Trenden mot fler men mindre order fortsätter, vilket den ökande försäljningen till Polis- och säkerhetskunder bidrar till. Utvecklingen innebär att intäktssidan får en ökad stabilitet samt att beroendet av de riktigt stora beställningarna i någon mån minskar.

### Den starkaste orderboken i INVISIOs historia

Den rekordstarka orderboken uppgick vid periodens slut till 481,7 MSEK (191,7).

Värt att upprepa i detta sammanhang är att leveranserna av våra olika erbjudanden sker med olika tidsperspektiv. För produkter under varumärket INVISIO sker leveranserna oftast inom 2-6 månader medan leveranser av lösningar för användning i fordon, under varumärket Racal Acoustics, inte sällan ligger betydligt längre fram i tiden. Det är inte ovanligt att en första delleverans sker inom ett halvår men efterföljande leveranser först efter 1-3 år, enligt kundernas uttillningsplaner och fordonsleveranser.

### Fortsatt komponentbrist och transportutmaningar

Försäljningen i kvartalet uppgick till 153,7 MSEK (154,3), vilket är något högre än föregående kvartal, men väsentligt lägre än våra tillväxtambitioner.

Vi upplever fortfarande logistiska utmaningar där framför allt komponentbristen har påverkat våra möjligheter till leveranser med kort ledtid. Därutöver upplever vi även längre ledtider vid upphandling av transporter för våra kundleveranser. Sammantaget har detta påverkat försäljningen i kvartalet.

Det är vår bedömning att försäljningen kommer vara högre under andra halvåret.

Bruttomarginalen uppgick till 57,5 procent (58,0). Marginalens nivå beror huvudsakligen på produkt- och försäljningsmixen, som kan variera över tid.

Rörelsekostnaderna under kvartalet innehåller kraftigt ökade marknadsaktiviteter efter pandemin om cirka 10 MSEK, varav cirka 5 MSEK är av engångskaraktär. Aktiviteterna omfattar mässor, marknadsföring och ett stort antal kundbesök, men även ökande kostnader för produkter till kundtester.

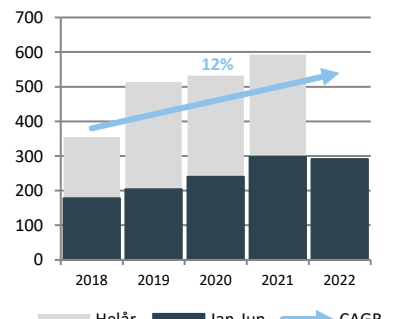
EBITDA-marginalen uppgick till 2,2 procent (16,6) och rörelsemarginalen till -5,4 procent (9,2) för det andra kvartalet, vilket självfallet inte är tillfredsställande.

Marginalernas nivå är framför allt en konsekvens av framåtriktade satsningar, vilka vi genomfört trots en tillfälligt svagare försäljning. Därtill har även engångskostnaderna påverkat negativt. Rörelsemarginalen exklusive engångskostnaderna uppgick till -2,1 procent.



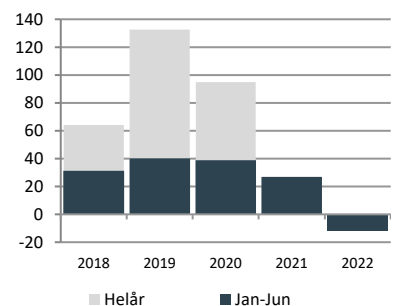
Lars Højgård Hansen, VD

### Omsättning (MSEK)



CAGR avser de senaste 20 kvartalen.

### EBIT (MSEK)



Den genomsnittliga EBIT-marginalen över de senaste 20 kvartalen uppgår till 14 procent.

**Rörelsekostnaderna innehåller kraftigt ökade marknadsaktiviteter om 10 MSEK, där 5 MSEK är av engångskaraktär.**

### Ytterligare en större affär med UK MoD

I mitten av april tilldelades vi, av brittiska försvarsministeriet, ett treårigt supportkontrakt avseende INVISIOs kommunikationssystem med hörselskydd. Kontraktet innehåller en option om en förlängning om ytterligare två år.

Det nya kontraktet ersätter ett 5-årigt avtal som löpte ut i mars 2022 och som under sin löptid genererade cirka 180 MSEK i ordergång. Vi förväntar oss ungefär samma utveckling för det nya avtalet.

Det nya kontraktet är den tredje större affären med brittiska försvarsministeriet i år.

### Påverkan till följd av ökad geopolitisk osäkerhet

Kriget i Ukraina har inneburit att flera länder, framför allt i Europa, kommunicerat att de avser öka sina försvarsbudgetar väsentligt under kommande år. Investeringarna kommer uppgå till mångmiljardbelopp. De kommer att omfatta ökade materialinköp och större beredskapslager så att fler soldater än tidigare ska kunna utrustas omgående vid en uppkommen situation.

På kort sikt har den här utvecklingen en begränsad påverkan på efterfrågan av INVISIOs produkter. Vissa mindre ordrar har tidigare lagts men bedöms inte få någon större inverkan på försäljningen under 2022.

På längre sikt är vi dock övertygade om att större försvarsbudgetar och fler soldater kommer medföra en ökad efterfrågan av våra produkter. Behovet av ny och modern kommunikationsutrustning inklusive hörselskydd är stort i många länder och större budgetar kommer att ge möjlighet till en snabbare utrustning.

### Fortsatt positiva förväntningar på 2022

Även om komponentförsörjning och leveranser under första halvåret 2022 har varit utmanande, tror vi på en gradvis återgång till mer normala förhållanden under andra halvåret och en fortsatt stark ordergång.

Under andra halvåret kommer ett speciellt fokus ligga på marknadsföring av våra många nya produktlösningar, samtidigt som vi avser återuppta bearbetning och expansion i framför allt Asien.

Det är min övertygelse att vi är väl positionerade för att dra fördel av de ökande försvarsinvesteringar som förväntas under kommande år. Det finns därför all anledning att se positivt på INVISIOs fortsatta utveckling.

Lars Højgård Hansen, VD

**Det nya kontraktet är den tredje större affären med brittiska försvarsministeriet i år.**

**Större försvarsbudgetar innebär på sikt en högre efterfrågan av INVISIOs erbjudande.**

**Vi är väl positionerade för att dra fördel av de ökande försvarsinvesteringarna.**

# Omsättning och resultat

## Andra kvartalet 2022

Orderingången i kvartalet uppgick till 157,7 MSEK (167,3). Orderboken, som är den största i bolagets historia, rymde vid kvartalets slut beställningar till ett värde av 481,7 MSEK (191,7). Detta är ett resultat av en marknad som alltmer börjar återgå till normala förhållanden.

Omsättningen under kvartalet uppgick till 153,7 MSEK (154,3), vilket är i linje med motsvarande period föregående år. I jämförbara valutor minskade omsättningen med 7 procent.

Bruttovinsten uppgick till 88,4 MSEK (89,6) och bruttomarginalen till 57,5 procent (58,0). Bruttomarginalen styrs framför allt av produktmixen och andelen direktförsäljning kontra försäljning via distributionspartners.

Rörelsekostnaderna i kvartalet uppgick till 96,7 MSEK (75,4). Ökningen är framförallt hänförlig till kraftigt ökade marknadsaktiviteter om cirka 10 MSEK varav cirka 5 MSEK är av engångskaraktär. Aktiviteterna omfattar bland annat mässor, marknadsföring och ett större antal kundbesök, men även ökande kostnader för produkter till kundtester.

Avskrivningarna i kvartalet uppgick till 11,6 MSEK (11,4). Avskrivningar avseende färdigställda utvecklingsprojekt uppgick till 5,0 MSEK (4,7). Av de resterande 6,6 MSEK (6,7) avser 3,3 MSEK (3,1) avskrivningar av övriga immateriella tillgångar (kundrelationer, teknik och varumärke) uppkomna i samband med förvärvet av Racal Acoustics. Ingår gör även avskrivning av nyttjanderätter (leasing) om 2,1 MSEK (2,1) samt avskrivning av materiella tillgångar om 1,2 MSEK (1,5). För ytterligare information se not 3.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 8,1 MSEK (25,4). Det svagare kassaflödet berodde framför allt på den tillfälligt svagare försäljningen och den följaktligen lägre vinstnivån.

EBITDA uppgick till 3,4 MSEK (25,6), vilket gav en marginal om 2,2 procent (16,6).

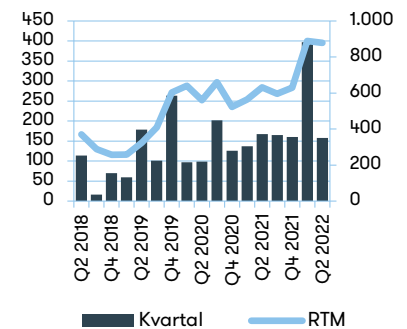
Rörelseresultatet (EBIT) var -8,3 MSEK (14,2). Rörelsemarginalen uppgick till -5,4 procent (9,2). Resultatet förklaras huvudsakligen av en fördröjning i försäljningen och ett högre kostnadsläge. Detta kommer, som tidigare har angivits, framför allt av satsningar i linje med bolagets tillväxtstrategi samt nämnd engångskostnad.

Den genomsnittliga rörelsemarginalen för de senaste 20 kvartalen uppgick till 14,0 procent.

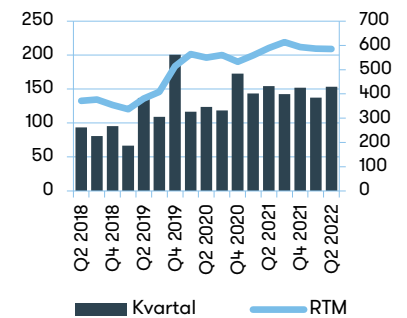
Finansnettot uppgick till 0,3 MSEK (-1,1).

Resultat före skatt uppgick till -8,0 MSEK (13,0) och periodens resultat uppgick till -7,3 MSEK (9,4). Resultatet per aktie blev -0,16 SEK (0,21).

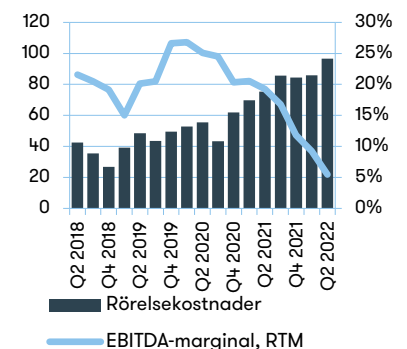
Orderingång per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Omsättning per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Rörelsekostnader per kvartal (MSEK) och EBITDA-marginal rullande 12 månader (procent)



**Första halvåret 2022**

Omsättningen för första halvåret 2022 uppgick till 291,1 MSEK (298,1). I jämförbara valutor minskade omsättningen med 8 procent.

Bruttovinsten uppgick till 170,4 MSEK (172,2) och bruttomarginalen till 58,5 procent (57,8).

Rörelsekostnaderna för första halvåret 2022 var 182,6 MSEK (145,3). Ökningen är hänförlig till de framåtriktade satsningar som har genomförts trots att försäljningen har varit svagare.

Under perioden aktiverades utvecklingskostnader om 10,8 MSEK (9,3). I rörelsekostnaderna ingår avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader om 10,1 MSEK (9,2).

EBITDA uppgick till 11,2 MSEK (49,1), vilket resulterade i en marginal om 3,8 procent (16,5).

Rörelseresultatet för perioden uppgick till -12,1 MSEK (26,9) och rörelsemarginalen blev -4,2 procent (9,0).

Finansnettot uppgick till 0,1 MSEK (-3,2).

Resultat före skatt uppgick till -12,0 MSEK (23,8) och periodens resultat uppgick till -11,7 MSEK (16,1). Resultatet per aktie blev -0,26 SEK (0,36).

**14%**

Investeringarna i FoU för 2017–2021 uppgick till i genomsnitt 14 procent av bolagets totala årliga intäkter.

## Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

**Kassaflöde och investeringar**

Koncernens kassaflöde under första halvåret 2022 uppgick till -13,8 MSEK (-39,7), varav kassaflödet från den löpande verksamheten var 11,5 MSEK (59,4). Det svagare kassaflödet från den löpande verksamheten, jämfört med motsvarande period föregående år, beror framför allt på en svagare försäljning än planerat samt förändringar i rörelsekapitalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -12,8 MSEK (-185,6). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -12,5 MSEK (86,6).

Aktiverade utvecklingskostnader var -10,8 MSEK (-9,3) och nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -2,0 MSEK (-2,6).

Lagervärdet vid periodens slut uppgick till 141,6 MSEK (118,0).

**Likvida medel och finansiell ställning**

INVISIO har en god finansiell ställning. Koncernens likvida medel vid kvartalets utgång uppgick till 125,5 MSEK (120,4).

Koncernens egna kapital uppgick vid samma tidpunkt till 432,9 MSEK (404,3), vilket medförde en soliditet om 63 procent (59).

## Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för första halvåret uppgick till 0,0 MSEK (0,0). Rörelseresultatet var -6,7 MSEK (-4,2). Finansnettot uppgick till -1,4 MSEK (-1,9).

Vid utgången av kvartalet uppgick moderbolagets kassa och bank till 42,2 MSEK (34,3). Eget kapital uppgick till 244,4 MSEK (224,1), vilket medförde en soliditet om 70 procent (66). Antalet anställda i moderbolaget var 1 person (1).

## Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 195 (187) vid periodens utgång. Av de anställda var 162 män (155) och 33 kvinnor (32).

James Ewing, SVP Racal Acoustics och medlem av koncernledningen, går i pension 31 juli 2022. Hans roll kommer inte att ersättas. Racal Acoustics alla funktioner är nu fullt integrerade i INVISIO och organisationen opererar nu som ett företag med två varumärken.

## Övrig information

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

INVISIOs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt för att bedöma hur respektive risk ska hanteras. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade, hållbarhet och klimatrelaterade, samt finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker se INVISIOs årsredovisning 2021.

### Finansiella instrument

Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med det bokförda värdet.

### Granskning

Denna rapport är inte granskad av bolagets revisorer.

### Finansiell kalender

Delårsrapport för januari-september 2022	27 oktober 2022
Bokslutskommuniké 2022	13 februari 2023

Delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på [www.invisio.com](http://www.invisio.com).

---

Stockholm den 22 juli 2022.

Lars Højgård Hansen  
VD

**För ytterligare information, vänligen kontakta**

Lars Højgård Hansen, VD  
+45 5372 7722 | lhh@invisio.com

Thomas Larsson, CFO  
+45 5372 7735 | thl@invisio.com

**Offentliggörande**

Denna information är sådan information som INVISIO AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 22 juli 2022, kl. 08:30 CEST.

**Adress**

INVISIO AB | Box 151 | 201 21 Malmö

INVISIO AB är ett svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm. Bolagets aktie handlas under kortnamnet IVSO och ISIN-koden är SE0001200015.

# Inbjudan till telefonkonferens

INVISIO bjuder in media, investerare och analytiker till en telefonkonferens fredagen den 22 juli klockan 10:00 CEST, där VD Lars Højgård Hansen presenterar INVISIOs rapport för första halvåret 2022.

Telefonkonferensen hålls på engelska och inleds med en kort presentation av rapporten följt av en frågestund.

## Registrering

För att delta i telefonkonferensen krävs en föransmälan. Efter registreringen erhålles telefonnummer och pinkod. Det går även att använda "ring mig-funktionen".

Vänligen genomför registrering 5–10 minuter före utsatt starttid för att underlätta att konferensen kan börja på fastställd tid.

## Anmälningslänk

<https://register.vevent.com/register/Bldeae0181833140a597920c2e25e73040>

## Webcast

För att följa presentationen via webben använd nedan länk:

<https://edge.media-server.com/mmc/p/5be7yz48>

## För ytterligare information, vänligen kontakta

Michael Peterson, Director Investor Relations & Corporate Communication

+45 5372 7733 | [mpn@invisio.com](mailto:mpn@invisio.com)



## Kort om INVISIO

Kärnan i INVISIOs affär är att utifrån en hög kundförståelse och innovationsförmåga utveckla och marknadsföra avancerade kommunikationssystem som hjälper yrkesgrupper i bullriga och uppdragskritiska miljöer att arbeta säkrare och effektivare, samtidigt som deras hörsel skyddas.

### Det personliga systemet och Intercom-lösningen

INVISIOs erbjudande består dels av personliga kommunikationssystem för användning i fält och i fordon, dels av ett Intercom-system för användning i olika former av transportmedel. Den personliga utrustningen dämpar höga ljudnivåer och möjliggör störningsfri kommunikation i bullriga och uppdragskritiska miljöer. Intercom-systemet gör det möjligt för användare av den personliga utrustningen att kommunicera inom gruppen och med andra parter under transport. Produkterna marknadsförs under varumärkena INVISIO och Racal Acoustics.

### En strukturellt växande nischmarknad

INVISIO vänder sig främst till kunder inom försvar samt polis och säkerhet i USA och Europa samt utvalda länder i Asien. Bolaget uppskattar att det årliga värdet av den totala adresserbara marknaden för den personliga utrustningen och Intercom-systemet uppgår till cirka 14 miljarder kronor.

För närvarande kommer drygt 85 procent av intäkterna från europeiska och amerikanska försvarskunder. Bolaget ser dock kontinuerligt ökande affärsmöjligheter på polis- och säkerhetsmarknaden samt på nya geografiska marknader.

### Försäljning primärt genom egna kanaler

Försäljningen sker från huvudkontoret i Köpenhamn och via egna försäljningskontor i USA, Frankrike, Italien, Storbritannien och Thailand. Försäljning sker även via ett globalt nätverk av partners och återförsäljare. Större affärer sker vanligtvis via upphandlingar, vilka ofta är tidskrävande på grund av omfattande administrativa processer och kundtester. INVISIO har ramavtal med långa löptider med kunder i bland annat USA, Kanada, Storbritannien, Australien, Sverige och Danmark.

### Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning samt olika leveranstider

Ordergång och omsättning kan fluktuera mellan kvartalen och bolagets utveckling bör därför utvärderas i ett längre tidsperspektiv än ett enskilt kvartal eller år.

För produkter under varumärket INVISIO sker leveranserna oftast inom 2-6 månader medan för Racal Acoustics-lösningar är det inte ovanligt att en första delleverans sker inom ett halvår och att efterföljande leveranser sker först efter 12-36 månader.

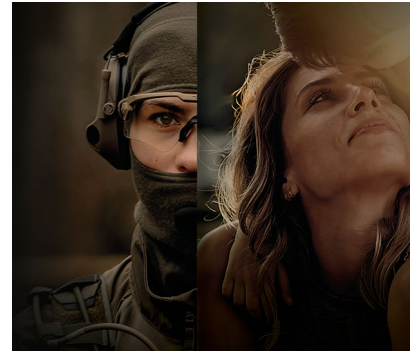
### En organisationsstruktur med fokus på kärnaffären

INVISIO fokuserar på utveckling och försäljning medan utvalda europeiska kontraktstillverkare svarar för huvuddelen av tillverkningen. Genom att lägga ut tillverkningen på externa partners säkerställs flexibilitet att kunna hantera variationer i ordervolymer.

### Hög tillväxt under god lönsamhet

INVISIO är ett utpräglat tillväxtbolag vars finansiella mål är att försäljningen ska öka med i genomsnitt 20 procent per år och rörelsemarginalen ska överstiga 15 procent. Under femårsperioden 2017-2021 har försäljningen i genomsnitt vuxit med cirka 12 procent per år och rörelsemarginalen har i genomsnitt uppgått till cirka 17 procent.

Aktien är noterad på Nasdaq Stockholm och återfinns i Mid Cap-segmentet.



**Genom att möjliggöra säker kommunikation och skydd för hörseln i kritiska situationer skapar INVISIO värden för såväl enskilda individer som samhället i stort.**

#### Användare

- Säkrare arbetsmiljö
- Ökad operativ förmåga
- Förebygger livslång hörselskada och relaterade problem

#### Samhället

- Ökad effektivitet
- Lägre kostnader för rehabilitering och ersättning för hörselskador

# Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultatet i sammandrag

MSEK	Not	2022 Q2	2021 Q2	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	2021 Helår
Intäkter	2	153,7	154,3	291,1	298,1	593,0
Kostnader för sålda varor		-65,3	-64,8	-120,7	-125,9	-252,6
<b>Bruttovinst</b>		<b>88,4</b>	<b>89,6</b>	<b>170,4</b>	<b>172,2</b>	<b>340,4</b>
Rörelsekostnader*	3	-96,7	-75,4	-182,5	-145,3	-315,5
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-8,3</b>	<b>14,2</b>	<b>-12,1</b>	<b>26,9</b>	<b>24,9</b>
Finansiella poster netto		0,3	-1,1	0,1	-3,2	-1,3
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-8,0</b>	<b>13,0</b>	<b>-12,0</b>	<b>23,8</b>	<b>23,5</b>
Inkomstskatt	4	0,6	-3,7	0,4	-7,7	-9,0
<b>Periodens resultat</b>		<b>-7,3</b>	<b>9,4</b>	<b>-11,7</b>	<b>16,1</b>	<b>14,5</b>
<b>ÖVRIGT TOTALRESULTAT</b>						
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>						
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter		17,9	-1,0	21,8	11,4	24,1
<b>Periodens totalresultat</b>		<b>10,6</b>	<b>8,4</b>	<b>10,1</b>	<b>27,4</b>	<b>38,6</b>
<i>(Hänförligt till moderbolagets aktieägare.)</i>						
*I rörelsens kostnader ingår avskrivningar med	3	-11,6	-11,4	-23,3	-22,1	-45,1

<b>Data per aktie</b>	2022 Q2	2021 Q2	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	2021 Helår
Periodens resultat per aktie, SEK	-0,16	0,21	-0,26	0,36	0,33
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,16	0,21	-0,26	0,36	0,32
Eget kapital per aktie, SEK	9,61	9,08	9,61	9,08	9,37
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	9,61	8,84	9,61	8,84	9,26
Soliditet, %	63	59	63	59	61
Antal aktier, tusental	45 049	44 540	45 049	44 540	44 540
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	44 625	44 172	44 625	44 172	44 358
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	45 049	45 578	45 049	45 758	45 098
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	147,60	188,60	147,60	188,60	163,80

## Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Tillgångar	Not	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
Goodwill		55,5	57,5	54,5
Aktiverade utvecklingskostnader	3	97,3	95,9	92,6
Övriga immateriella tillgångar	3	84,4	92,1	89,3
Materiella anläggningstillgångar	3	15,9	18,5	17,1
Nyttjanderätter leasingavtal	3	27,0	37,4	33,7
Lämnade hyresdepositioner		2,5	2,4	2,4
Uppskjutna skattefordringar	4	3,1	2,5	3,2
Varulager		141,6	118,0	117,5
Kundfordringar		111,5	121,1	117,6
Övriga kortfristiga fordringar		26,6	23,3	27,3
Likvida medel		125,5	120,4	134,8
<b>Summa tillgångar</b>		<b>690,9</b>	<b>689,2</b>	<b>690,0</b>

### Eget kapital och skulder

Eget kapital		432,9	404,3	417,5
Skulder till kreditinstitut		75,0	95,0	85,0
Leasingskulder		28,5	37,6	34,3
Uppskjutna skatteskulder	4	35,3	38,0	35,5
Leverantörsskulder		51,6	36,2	34,1
Övriga kortfristiga skulder		67,5	78,1	83,7
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>690,9</b>	<b>689,2</b>	<b>690,0</b>

	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	2021 Helår
<b>Förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag</b>			
Ingående balans	417,5	378,9	378,9
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	34,7	26,6	26,9
Personaloptionsprogram	1,8	2,1	3,9
Utdelning	-31,2	-30,9	-30,9
Totalresultat	10,1	27,4	38,6
<b>Utgående balans</b>	<b>432,9</b>	<b>404,3</b>	<b>417,5</b>

## Koncernens rapport över kassaflöde i sammandrag

MSEK	Not	2022 Q2	2021 Q2	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	2021 Helår
<b>Den löpande verksamheten</b>						
Resultat före skatt		-8,0	13,0	-12,0	23,8	23,5
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet		11,6	12,0	28,0	24,4	47,7
Betalda inkomstskatter		-7,4	-1,2	-8,8	-2,2	-9,0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>		<b>-3,8</b>	<b>23,8</b>	<b>7,1</b>	<b>46,0</b>	<b>62,2</b>
Förändringar av varulager		-14,9	11,5	-16,0	17,7	21,5
Förändringar av rörelsefordringar		10,4	-3,5	15,1	12,2	17,1
Förändringar av rörelseskulder		16,4	-6,5	5,3	-16,5	-9,9
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		11,9	1,6	4,4	13,4	28,8
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>8,1</b>	<b>25,4</b>	<b>11,5</b>	<b>59,4</b>	<b>91,0</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>						
Aktivering av utvecklingskostnader		-5,7	-5,0	-10,8	-9,3	-14,9
Förändringar av övriga immateriella tillgångar		-	12,1	-	12,1	12,5
Investeringar i dotterföretag		-	-1,3	-	-185,6	-185,6
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-0,5	-1,2	-2,0	-2,6	-3,7
Förvärv av finansiella tillgångar		0,0	0,1	0,0	-0,1	-0,1
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-6,3</b>	<b>4,7</b>	<b>-12,8</b>	<b>-185,6</b>	<b>-191,9</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>						
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner		34,7	26,6	34,7	26,6	26,9
Upptagande / Amortering av lån		-5,0	-5,0	-10,0	95,0	85,0
Förändringar av leasingkulder		-1,4	-2,3	-6,0	-4,2	-8,0
Utbetald utdelning		-31,2	-30,9	-31,2	-30,9	-30,9
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-2,9</b>	<b>-11,5</b>	<b>-12,5</b>	<b>86,6</b>	<b>73,0</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>		<b>-1,1</b>	<b>18,5</b>	<b>-13,8</b>	<b>-39,7</b>	<b>-27,9</b>
Likvida medel vid periodens början		123,3	103,1	134,8	157,7	157,7
Omräkningsdifferens i likvida medel		3,4	-1,3	4,5	2,4	5,0
Likvida medel vid periodens slut		125,5	120,4	125,5	120,4	134,8

## Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2022 Q2	2021 Q2	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	2021 Helår
Intäkter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1
Rörelsekostnader	-3,7	-1,7	-6,8	-4,2	-8,9
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3,7</b>	<b>-1,7</b>	<b>-6,7</b>	<b>-4,2</b>	<b>-8,8</b>
Finansiella poster netto**	-1,2	-0,6	-1,4	-1,9	23,8
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-4,9</b>	<b>-2,3</b>	<b>-8,2</b>	<b>-6,1</b>	<b>15,0</b>
Inkomstskatt	-	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>-4,9</b>	<b>-2,3</b>	<b>-8,2</b>	<b>-6,1</b>	<b>15,0</b>
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	-	-	26,8

## Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
<b>Tillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	305,7	302,2	304,0
Fordringar hos koncernföretag	-	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	0,6	0,5	0,4
Kassa och bank	42,2	34,3	41,8
<b>Summa tillgångar</b>	<b>348,6</b>	<b>337,0</b>	<b>346,2</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Bundet eget kapital	66,6	66,1	66,1
Fritt eget kapital	177,8	158,0	181,1
Skulder till kreditinstitut	75,0	95,0	85,0
Leverantörsskulder	0,5	0,5	0,5
Skulder till koncernföretag	27,2	15,8	11,4
Övriga kortfristiga skulder	1,5	1,6	2,0
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>348,6</b>	<b>337,0</b>	<b>346,2</b>

Förändringar i moderbolagets eget kapital	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	2021 Helår
Ingående balans	247,2	232,3	232,3
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	34,7	26,6	26,9
Personaloptionsprogram	1,8	2,1	3,9
Utdelning	-31,2	-30,9	-30,9
Periodens resultat**	-8,2	-6,1	15,0
<b>Utgående balans</b>	<b>244,4</b>	<b>224,1</b>	<b>247,2</b>
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	26,8

# Noter

## Not 1. Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer samt Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som redogörs för i INVISIOs årsredovisning 2021.

### Nya standarder

Inga nya standarder och ändringar av tolkningar och befintliga standarder som träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2022 förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

## Not 2. Intäkter per geografiskt område

MSEK	2022	2021	2022	2021	2021
	Q2	Q2	Jan-Jun	Jan-Jun	Helår
Sverige	7,8	8,3	14,7	11,1	36,6
Europa	55,5	51,9	141,2	123,0	218,8
Nordamerika	74,7	85,7	111,6	131,2	253,3
Övriga världen	15,6	8,5	23,7	32,7	84,3
<b>Summa</b>	<b>153,7</b>	<b>154,3</b>	<b>291,1</b>	<b>298,1</b>	<b>593,0</b>

## Not 3. Avskrivningar

MSEK	2022	2021	2022	2021	2021
	Q2	Q2	Jan-Jun	Jan-Jun	Helår
Avskrivningar av Aktiverade utvecklingskostnader	5,0	4,7	10,1	9,2	18,9
Avskrivningar av Övriga immateriella tillgångar*	3,3	3,1	6,6	5,2	11,1
Avskrivning av Nyttjanderätter leasingavtal	2,1	2,1	3,9	5,2	9,3
Avskrivning av Materiella anläggningstillgångar	1,2	1,5	2,7	2,6	5,7
<b>Summa</b>	<b>11,6</b>	<b>11,4</b>	<b>23,3</b>	<b>22,1</b>	<b>45,1</b>

\*Övriga immateriella tillgångar avser de värden som allokerats till immateriella anläggningstillgångar, såsom kundrelationer, teknik och varumärken, i samband med förvärvet av Rascal Acoustics.

## Not 4. Skatt

Uppskjutna skattefordringar som hänför sig till underskottsavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. En enskild bedömning görs av varje bolag med hänsyn till historisk resultatutveckling och möjligheter att utnyttja underskottsavdragen.

Koncernens totala underskottsavdrag per 30 juni 2022 var 143,7 MSEK (129,8), varav inget är aktiverat. Ej utnyttjade underskottsavdrag hänför sig främst till moderbolaget och kan i dagsläget inte aktiveras. Samtliga underskottsavdrag har obegränsad livslängd.

MSEK	2022-06-30	2021-06-30
<b>Uppskjutna skattefordringar</b>		
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader	3,1	2,5
<b>Utgående balans</b>	<b>3,1</b>	<b>2,5</b>
<b>Uppskjutna skatteskulder</b>		
Skuld hänförlig till aktiverade utvecklingskostnader i Danmark	-20,5	-20,7
Skuld hänförlig till temporära skillnader på övriga immateriella tillgångar	-15,1	-17,5
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader i Danmark	0,3	0,2
<b>Utgående balans</b>	<b>-35,3</b>	<b>-38,0</b>

# Finansiella nyckeltal, alternativa nyckeltal och andra definitioner

I INVISIOs finansiella rapporter ingår finansiella nyckeltal som specificeras i gällande regler för finansiell rapportering, alternativa nyckeltal enligt ESMA:s definition och andra nyckeltal relaterade till verksamheten. De alternativa nyckeltalen betraktas som relevanta för en investerare som bättre vill förstå bolagets resultat och finansiella ställning. Definitioner samt avstämning av de alternativa nyckeltal som ej är direkt avstämningsbara mot de finansiella rapporterna återfinns nedan. Avstämningen sker mot närmsta jämförbara finansiella IFRS-mått.

## Bruttomarginal

Bruttovinst genom totala intäkter i procent.

## Rörelsemarginal

Rörelseresultat genom totala intäkter i procent.

## Vinstmarginal

Periodens resultat genom totala intäkter i procent.

## EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar.

## EBIT (Rörelseresultat)

Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar. INVISIO definierar EBIT på samma sätt som nyckeltalet Rörelseresultat.

## Rörelsekostnader

Försäljnings- och marknadsföringskostnader, Administrationskostnader och Utvecklingskostnader.

## Finansiella poster netto

Finansiella intäkter reducerat med Finansiella kostnader.

## Soliditet

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

## Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

## Antal aktier efter utspädning

Antal utestående aktier vid periodens slut med tillägg för aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

## Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

## Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

## Resultat per aktie

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier.

## Resultat per aktie efter utspädning

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

## Eget kapital per aktie

Eget kapital genom antal utestående aktier justerat för ej registrerade emissioner.

## Eget kapital per aktie efter utspädning

Eget kapital genom antal utestående aktier efter utspädning.

## Antal anställda vid periodens slut

Antal anställda vid periodens sista månads löneutbetalningstillfälle.

## Avstämning av alternativa nyckeltal

MSEK		2022 Q2	2021 Q2	2022 Jan-Jun	2021 Jan-Jun	2021 Helår
Bruttovinst	A	88,4	89,6	170,4	172,2	340,4
Rörelsekostnader	B	96,7	75,4	182,5	145,3	315,5
<b>EBIT (Rörelseresultat)</b>	<b>A-B</b>	<b>-8,3</b>	<b>14,2</b>	<b>-12,1</b>	<b>26,9</b>	<b>24,9</b>
EBIT (Rörelseresultat)	A	-8,3	14,2	-12,1	26,9	24,9
Av- och nedskrivningar, immateriella och materiella tillgångar	B	11,6	11,4	23,3	22,1	45,1
<b>EBITDA</b>	<b>A+B</b>	<b>3,4</b>	<b>25,6</b>	<b>11,2</b>	<b>49,1</b>	<b>69,9</b>
MSEK		2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31		
Eget kapital	A	432,9	404,3	417,5		
Antal aktier, tusental	B	45 049	44 540	44 540		
<b>Eget kapital per aktie, SEK</b>	<b>A/B</b>	<b>9,61</b>	<b>9,08</b>	<b>9,37</b>		
Eget kapital	A	432,9	404,3	417,5		
Antal aktier efter utspädning, tusental	B	45 049	45 758	45 098		
<b>Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK</b>	<b>A/B</b>	<b>9,61</b>	<b>8,84</b>	<b>9,26</b>		



## Översikt – åtta senaste kvartalen

	2020	2020	2021	2021	2021	2021	2022	2022
MSEK	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Intäkter	118,7	172,8	143,7	154,3	142,7	152,2	137,4	153,7
Kostnader för sålda varor	-59,0	-70,6	-61,1	-64,8	-60,3	-66,4	-55,4	-65,3
<b>Bruttovinst</b>	<b>59,8</b>	<b>102,2</b>	<b>82,7</b>	<b>89,6</b>	<b>82,4</b>	<b>85,8</b>	<b>82,1</b>	<b>88,4</b>
Rörelsekostnader	-43,4	-61,9	-69,9	-75,4	-85,7	-84,5	-85,9	-96,7
<b>Rörelseresultat</b>	<b>16,4</b>	<b>40,2</b>	<b>12,8</b>	<b>14,2</b>	<b>-3,4</b>	<b>1,3</b>	<b>-3,8</b>	<b>-8,3</b>
Finansiella poster netto	-8,2	-1,4	-2,1	-1,1	1,0	0,8	-0,2	0,3
<b>Resultat före skatt</b>	<b>8,2</b>	<b>38,9</b>	<b>10,7</b>	<b>13,0</b>	<b>-2,3</b>	<b>2,1</b>	<b>-4,0</b>	<b>-8,0</b>
Skatt på periodens resultat	-1,9	-11,4	-4,0	-3,7	-0,5	-0,9	-0,3	0,6
<b>Periodens resultat</b>	<b>6,2</b>	<b>27,5</b>	<b>6,7</b>	<b>9,4</b>	<b>-2,8</b>	<b>1,3</b>	<b>-4,3</b>	<b>-7,3</b>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-66,5	50,4	34,0	25,4	8,5	23,1	3,3	8,1
Bruttomarginal, %	50,3	59,1	57,5	58,0	57,7	56,4	59,7	57,5
Rörelsemarginal, %	13,8	23,3	8,9	9,2	-2,4	0,9	-2,8	-5,4
Vinstmarginal, %	5,2	15,9	4,7	6,1	-2,0	0,8	-3,1	-4,8
Soliditet, %	73	73	57	59	58	61	63	63
Periodens resultat per aktie, SEK*	0,14	0,62	0,15	0,21	-0,06	0,03	-0,10	-0,16
Eget kapital per aktie, SEK*	8,35	8,59	9,05	9,08	9,13	9,37	9,38	9,61

\* Före utspädning