



**Protection  
at work,  
a better life  
at home**



**INVISIO®**

Delårsrapport januari-juni 2023

## Fortsatt stark ordergång och en välfylld orderbok

” Den starka utvecklingen fortsätter. Ordergången uppgick till drygt 400 MSEK, vilket är rekord för ett enskilt kvartal. Nuvarande utveckling med en hög ordergång och en orderbok som i det närmaste uppgår till 800 MSEK, samt en överlag aktiv marknad, gör att vi håller fast vid tidigare uttalanden om en fortsatt stark försäljning, ordergång och lönsamhet under 2023.

Lars Højgård Hansen, VD

Den nyligen lanserade INVISIO V60 Gen II ADP är en avancerad kontrollenhet som möjliggör både audio- och datatrafik samt smart strömförsörjning.



### Viktiga händelser under kvartalet

- För första gången översteg ordergången 400 MSEK under ett enskilt kvartal och försäljningen rullande tolv månader 1 miljard kronor.
- INVISIO fick den största ordern någonsin, värd 130 MSEK, från amerikanska försvarsdepartementet.
- Bolaget erhöll order värd 90 MSEK från ett europeiskt NATO-land.
- INVISIO lanserade en ny generation av kontrollenheten V60 som bland annat möjliggör datatrafik, vilket betyder ökad funktionalitet och flexibilitet för användarna.

### Viktiga händelser efter kvartalet

- Inga viktiga händelser efter kvartalet finns att rapportera.

MSEK	Q2			Jan-Jun			Helår
	2023	2022	Δ %	2023	2022	Δ %	2022
Intäkter	269,8	153,7	76	581,2	291,1	100	775,5
Bruttovinst	163,3	88,4	85	357,9	170,4	110	449,7
Bruttomarginal, %	60,5	57,5		61,6	58,5		58,0
EBITDA	60,5	3,4	1703	157,1	11,2	1307	113,0
EBITDA-marginal, %	22,4	2,2		27,0	3,8		14,6
Rörelseresultat	45,4	-8,3		129,3	-12,1		65,2
Rörelsemarginal, %	16,8	-5,4		22,2	-4,2		8,4
Periodens resultat	27,3	-7,3		87,3	-11,7		44,5
Periodens resultat per aktie, SEK	0,60	-0,16		1,92	-0,26		0,99
Kassaflöde från den löpande verksamheten	85,9	8,1	957	166,2	11,5	1348	41,7
Ordergång	402,0	157,7	155	717,2	554,2	29	1 141,6
Orderbok	790,3	481,7	64	790,4	481,7	64	624,7

# Fortsatt stark ordergång och en välfylld orderbok

Den starka utvecklingen fortsätter även under det andra kvartalet 2023. Ordergången uppgick till drygt 400 MSEK, vilket är rekord för ett enskilt kvartal. Försäljningen var cirka 270 MSEK och orderboken innehöll i slutet av perioden beställningar till ett sammanlagt värde av närmare 800 MSEK.

Sett till första halvåret var ordergången drygt 700 MSEK och försäljningen drygt 580 MSEK, vilket är en fördubbling jämfört med första halvåret 2022.

Bakom den positiva utvecklingen ligger en stark marknad med hög underliggande efterfrågan på våra produkter och system – men också konsekvent genomförda strategiska satsningar inom erbjudande och organisation som gör att vi nu fullt ut kan dra fördel av den allt högre aktivitetsnivån.

## Hög leveransförmåga

I vårt nära samarbete med kunderna strävar vi alltid efter att leverera i enlighet med deras behov och önskemål. Det innebär att försäljningen, i ett enskilt kvartal, inte alltid följer den utveckling som ordergången har. Därför ska bolagets utveckling bedömas i ett längre perspektiv.

Vår högre lagernivå vid kvartalet slut speglar leveransberedskapen inför kommande kvartal.

## Försäljningen R12 översteg 1 miljard

Sett till rullande tolv månader överstiger försäljningen för första gången 1 miljard kronor – en väldigt glädjande milstolpe i INVISIOs historia.

## Två order värda sammanlagt 220 MSEK

Under kvartalet mottog INVISIO två större beställningar avseende system under varumärket Racal Acoustics, för användning i tyngre stridsfordon.

I början av juni lade amerikanska försvarsdepartementet en beställning värd cirka 130 MSEK, vilket är den största ordern hittills i INVISIOs historia. Merparten av systemen, som bland annat inkluderar det nya headsetet RA4000 Magna, kommer att levereras under innevarande år.

Den andra beställningen mottogs tidigare under kvartalet och var värd cirka 90 MSEK. Den avsåg samma typ av system och kunden är ett europeiskt NATO-land. Även här kommer merparten av leveranserna ske under innevarande år.

## Lyckad integration av Racal Acoustics

Vi kan konstatera att förvärvet av Racal Acoustics i början av 2021 har slagit mycket väl ut. Integrationsarbetet har gått enligt plan.

Genom att kombinera Racal Acoustics gedigna produktportfölj med INVISIOs globala

försäljningsorganisation har vi breddat såväl erbjudande som kundbas.

Sammantaget ger det oss ökade möjligheter att stärka vår position på en allt intensivare fordonsmarknad. Inte minst ser vi detta i USA, som är en av de enskilt största och viktigaste marknaderna för oss.

Förvärvet av Racal Acoustics finansierades delvis genom lån. Detta lån löstes under andra kvartalet och INVISIO är därmed återigen skuldfritt.

## Efterfrågan kommer vara fortsatt stark under en lång tid framöver

Försvarsutgifterna i Europa är idag på den högsta nivån sedan 1990-talet, och det är vår fasta övertygelse att de kommer vara fortsatt höga under en lång tid framöver. Bakom utvecklingen ligger givetvis kriget i Ukraina och en generellt ökad geopolitisk osäkerhet.

## Fortsatt positiva förväntningar på 2023

De genomförda framåtriktade satsningarna i kombination med en stark orderbok och en överlag aktiv marknad, gör att vi håller fast vid tidigare uttalanden om en fortsatt stark försäljning, ordergång och lönsamhet under 2023.

Lars Højgård Hansen, VD



402<sub>MSEK</sub>

Ordergång, Q2 2023

790<sub>MSEK</sub>

Orderbok, Q2 2023

270<sub>MSEK</sub>

Intäkter, Q2 2023

17%

Rörelsemarginal, Q2 2023

82%

Försäljningstillväxt, R12

19%

Rörelsemarginal, R12

# Orderingång, omsättning och resultat

## Andra kvartalet 2023

Orderingången i kvartalet uppgick till 402,0 MSEK (157,7). Orderboken innehöll vid kvartalets slut beställningar till ett värde av 790,3 MSEK (481,7), varav merparten ska levereras i år.

Intäkterna under kvartalet uppgick till 269,8 MSEK (153,7), vilket är en ökning med 76 procent jämfört med motsvarande period föregående år. I jämförbara valutor ökade omsättningen med 63 procent.

Bruttovinsten uppgick till 163,3 MSEK (88,4) och bruttomarginalen till 60,5 procent (57,5). De viktigaste faktorerna för bruttomarginalen är andelen direktförsäljning kontra försäljning via distributions-partners och produkt-mixen under rapporteringsperioden.

Rörelsekostnaderna inklusive avskrivningar i kvartalet uppgick till 117,9 MSEK (96,7), vilket innebär en ökning med

22,0 procent jämfört med motsvarande period föregående år.

Kostnadsökningen jämfört med föregående kvartal var 6,5 procent. Utvecklingen följer planen och trenden under de senaste kvartalen. Ökningen av rörelsekostnaderna härrör framförallt från framåtriktade satsningar på erbjudandet och organisationen.

EBITDA uppgick till 60,5 MSEK (3,4), vilket gav en marginal om 22,4 procent (2,2). Resultatökningen förklaras huvudsakligen av en ökad försäljning och visar på skalbarheten i INVISIOs affärsmodell.

Under kvartalet aktiverades utvecklingskostnader till ett värde av 9,4 MSEK (5,7).

Avskrivningarna i kvartalet uppgick till 15,1 MSEK (11,6). Avskrivningar avseende färdigställda utvecklingsprojekt uppgick till 6,1 MSEK (5,0). Av de resterande 9,0 MSEK (6,6) avser 3,3 MSEK (3,3) avskrivningar av övriga immateriella tillgångar. Ingår gör även avskrivning av nyttjanderätter (leasing) om 3,7 MSEK (2,1) samt avskrivning av materiella anläggningstillgångar om 2,0 MSEK (1,2). För ytterligare information se not 3.

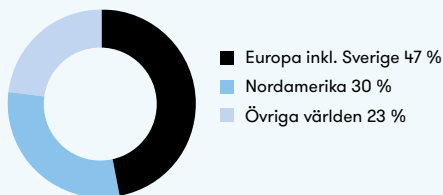
Rörelseresultatet (EBIT) var 45,4 MSEK (-8,3). Rörelsemarginalen uppgick till 16,8 procent (-5,4).

Finansnettot uppgick till -7,9 MSEK (0,3). Främsta orsakerna till det negativa finansnettot är en försvagad svensk krona och ett starkt pund gentemot dollarn.

Resultat före skatt uppgick till 37,6 MSEK (-8,0) och periodens resultat uppgick till 27,3 MSEK (-7,3).

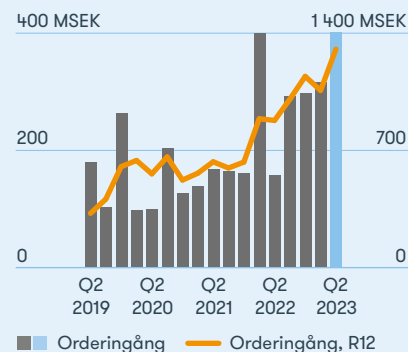
Resultatet per aktie blev 0,60 SEK (-0,16).

## Intäkter per geografiskt område under kvartalet (%)

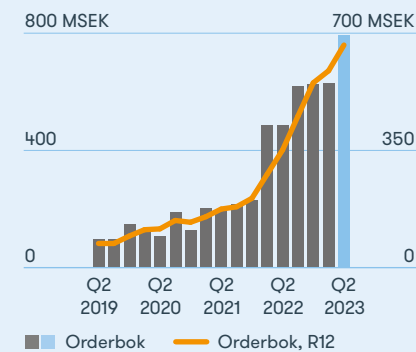


För mer information, se not 2.

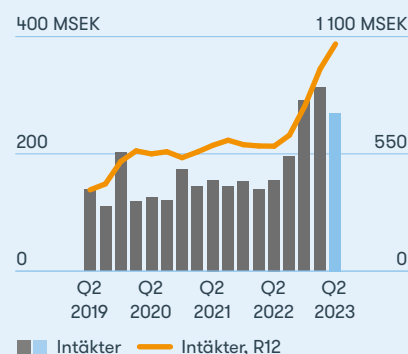
## Orderingång i kvartalet och R12 (MSEK)



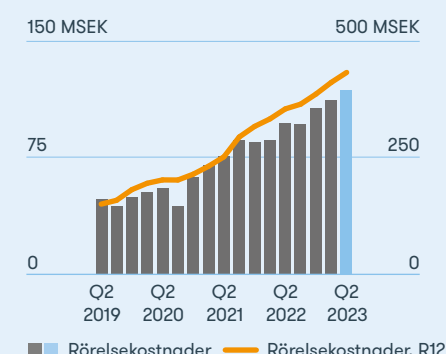
## Orderbok i kvartalet och R12 (MSEK)



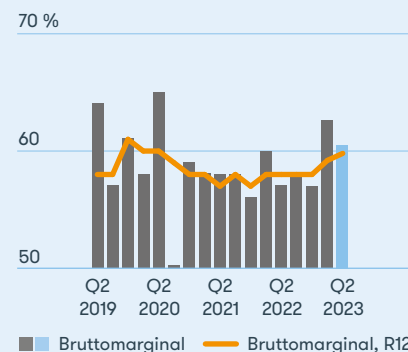
## Intäkter i kvartalet och R12 (MSEK)



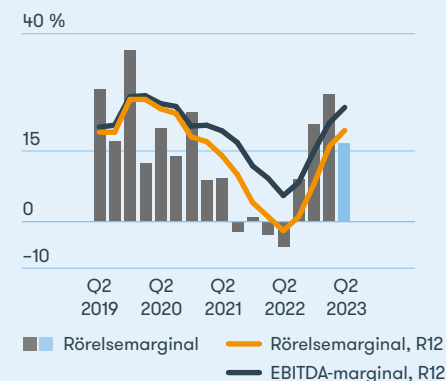
## Rörelsekostnader i kvartalet och R12 (MSEK)



## Bruttomarginal i kvartalet och R12 (%)



## Rörelsemarginal i kvartalet och R12 samt EBITDA-marginal R12 (%)



## Orderingång, omsättning och resultat (forts.)

### Första halvåret 2023

Omsättningen för första halvåret 2023 uppgick till 581,2 MSEK (291,1). Det är en ökning med 100 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. I jämförbara valutor ökade omsättningen med 89 procent.

Försäljningen rullande tolv månader (R12) översteg för första gången 1 miljard kronor.

Bruttovinsten uppgick till 357,9 MSEK (170,4) och bruttomarginalen till 61,6 procent (58,5).

Rörelsekostnaderna inklusive avskrivningar för första halvåret 2023 var 228,6 MSEK (182,5). Ökningen följer plan och möjliggör för INVISIO att ta tillvara på affärsmöjligheterna i en aktivare marknad.

Under perioden aktiverades utvecklingskostnader om 18,0 MSEK (10,8).

I rörelsekostnaderna ingår avskrivningar om 27,8 MSEK (23,3).

EBITDA uppgick till 157,1 MSEK (11,2), vilket resulterade i en marginal om 27,0 procent (3,8).

Rörelseresultatet för perioden uppgick till 129,3 MSEK (-12,1) och rörelsemarginalen blev 22,2 procent (-4,2).

Finansnettot uppgick till -8,1 MSEK (0,1), vilket till största delen kan härledas till valutakursförändringar.

Resultat före skatt uppgick till 121,2 MSEK (-12,0) och periodens resultat uppgick till 87,3 MSEK (-11,7).

Resultatet per aktie blev 1,92 SEK (-0,26).

## Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

### Kassaflöde och investeringar

Koncernens kassaflöde under första halvåret 2023 uppgick till 95,8 MSEK (-13,8), varav kassaflödet från den löpande verksamheten var 166,2 MSEK (11,5). Det starkare kassaflödet, jämfört med motsvarande period föregående år beror framför allt på en ökad försäljning.

Lagervärdet vid periodens slut uppgick till 196,7 MSEK (141,6). Ökningen beror framför allt på förestående leveranser.

Kassaflödet från investeringsverksamheten under första halvåret uppgick till -48,5 MSEK (-12,8). Förvärv av materiella anläggningstillgångar, vilka uppgick till

-29,7 MSEK (-2,0), avsåg bland annat nya och befintliga hyresavtal (IFRS 16), vilka förlängdes.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -21,8 MSEK (-12,5). Förändringen kan till största delen härledas till amortering av förvärvslån men också till aktieutdelning under andra kvartalet.

### Likvida medel och finansiell ställning

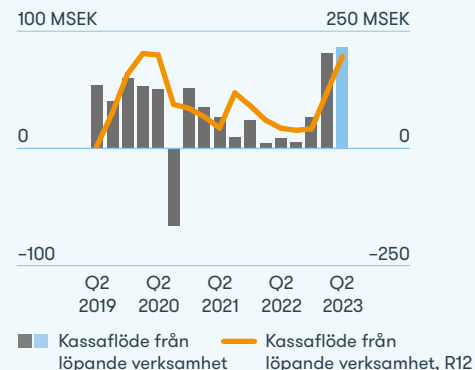
INVISIO är återigen skuldfritt, efter att förvärvslånet lösts under kvartalet. Koncernens likvida medel vid kvartalets utgång uppgick till 232,3 MSEK (125,5).

Eget kapital uppgick vid samma tidpunkt till 672,0 MSEK (432,9), vilket medförde en soliditet om 71 procent (63).

15%

Investeringarna i FoU för 2018–2022 uppgick till i genomsnitt 15 procent av bolagets totala årliga intäkter.

### Kassaflöde från den löpande verksamheten i kvartalet och R12 (MSEK)



## Övrig information

### Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för första halvåret uppgick till 0,0 MSEK (0,0). Rörelse-resultatet var -6,6 MSEK (-6,7). Finansnettot uppgick till 49,9 MSEK (-1,4), varav utdelning från dotterföretag utgör 52,5 MSEK.

Vid utgången av perioden uppgick moderbolagets kassa och bank till 43,2 MSEK (42,2). Eget kapital uppgick till 356,5 MSEK (244,2), vilket medförde en soliditet om 99 procent (70). Antalet anställda i moderbolaget var 1 person (1).

### Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 234 (195) vid periodens utgång. Av de anställda var 191 män (162) och 43 kvinnor (33).

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

INVISIOs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt för att bedöma hur respektive risk ska hanteras. Riskerna kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade, hållbarhet och klimatrelaterade, samt finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker se INVISIOs årsredovisning 2022.

### Finansiella instrument

Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med det bokförda värdet.

### Granskning

Denna delårsrapport är inte granskad av bolagets revisorer.

Stockholm den 21 juli 2023

Lars Højgård Hansen  
VD

INVISIOs strategi på en ny marknad går vanligtvis ut på att i ett första steg etablera en kundrelation med specialstyrkorna inom försvar och polis. Deras mycket höga krav på sin utrustning gör dem till en viktig referens när bredare och större användarkategorier adresseras.

## Kort om INVISIO

Kärnan i INVISIOs affär är att utifrån en hög kundförståelse och innovationsförmåga utveckla och marknadsföra avancerade kommunikationssystem som hjälper yrkesgrupper i bullriga och uppdragskritiska miljöer att arbeta säkrare och effektivare, samtidigt som deras hörsel skyddas.

### Det personliga systemet och Intercom-lösningen

INVISIOs erbjudande består dels av personliga kommunikationssystem för användning i fält och i fordon, dels av ett Intercom-system för användning i olika former av transportmedel.

Den personliga utrustningen dämpar höga ljudnivåer och möjliggör störningsfri kommunikation i bullriga och uppdragskritiska miljöer.

Intercom-systemet gör det möjligt för användare av den personliga utrustningen att kommunicera inom gruppen och med andra parter under transport.

Produkterna marknadsförs under varumärkena INVISIO och Racal Acoustics.

### En strukturellt växande nischmarknad

INVISIO vänder sig främst till kunder inom försvar, polis och säkerhet i USA och Europa samt utvalda länder i Asien. Bolaget uppskattar att det årliga värdet av den totala adresserbara marknaden för den personliga utrustningen

och Intercom-systemet uppgår till cirka 14 miljarder kronor.

För närvarande kommer cirka 85 procent av intäkterna från europeiska och amerikanska försvarskunder. Bolaget ser dock kontinuerligt ökande affärsmöjligheter på polis- och säkerhetsmarknaden samt på nya geografiska marknader.

### Försäljning primärt genom egna kanaler

Försäljningen sker från huvudkontoret i Köpenhamn och via egna försäljningskontor i USA, Frankrike, Italien, Storbritannien och Thailand. Försäljning sker även via ett globalt nätverk av partners och återförsäljare.

Större affärer sker vanligtvis via upphandlingar, vilka ofta är tidskrävande på grund av kundernas omfattande kundtester och administrativa processer.

INVISIO har ramavtal med långa löptider med kunder i bland annat USA, Kanada, Storbritannien, Australien, Sverige och Danmark.

### Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning samt olika leveranstider

Ordergång och omsättning kan fluktuera mellan kvartalen och bolagets utveckling bör därför utvärderas i ett längre tidsperspektiv än ett enskilt kvartal eller år.

För produkter under varumärket INVISIO sker leveranserna oftast inom 2–6 månader medan för lösningar under varumärket Racal Acoustics är det inte ovanligt att en första delleverans sker inom ett halvår men efterföljande leveranser först efter 1–3 år, enligt kundernas uttullningsplaner och fordonsleveranser.

### En organisationsstruktur med fokus på kärnaffären

INVISIO fokuserar på utveckling och försäljning medan europeiska kontraktstillverkare svarar för huvuddelen av tillverkningen. Genom att lägga ut tillverkningen på externa partners säkerställs flexibilitet att kunna hantera variationer i ordervolymer.

### Hög tillväxt under god lönsamhet

INVISIO är ett utpräglat tillväxtbolag vars finansiella mål är att försäljningen ska öka med i genomsnitt 20 procent per år och rörelsemarginalen över tid ska överstiga 15 procent.

Under femårsperioden 2018–2022 har försäljningen i genomsnitt vuxit med cirka 16 procent per år och rörelsemarginalen har i genomsnitt uppgått till cirka 14 procent.

Aktien är noterad på Nasdaq Stockholm och återfinns i Mid Cap-segmentet.



” Genom att möjliggöra säker kommunikation och skydd för hörseln i kritiska situationer skapar INVISIO värden för såväl enskilda individer som samhället i stort.

### Användare

- Säkrare arbetsmiljö
- Ökad operativ förmåga
- Förebygger livslång hörselskada och relaterade problem

### Samhället

- Ökad effektivitet
- Lägre kostnader för rehabilitering och ersättning för hörselskador

# Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultat i sammandrag

MSEK	Not	Q2		Jan-Jun		Helår
		2023	2022	2023	2022	2022
Intäkter	2	269,8	153,7	581,2	291,1	775,5
Kostnader för sålda varor		-106,5	-65,3	-223,3	-120,7	-325,7
<b>Bruttovinst</b>		<b>163,3</b>	<b>88,4</b>	<b>357,9</b>	<b>170,4</b>	<b>449,7</b>
Rörelsekostnader*	3	-117,9	-96,7	-228,6	-182,5	-384,5
<b>Rörelseresultat</b>		<b>45,4</b>	<b>-8,3</b>	<b>129,3</b>	<b>-12,1</b>	<b>65,2</b>
Finansiella poster netto		-7,9	0,3	-8,1	0,1	-2,7
<b>Resultat före skatt</b>		<b>37,6</b>	<b>-8,0</b>	<b>121,2</b>	<b>-12,0</b>	<b>62,5</b>
Inkomstskatt	4	-10,3	0,6	-33,9	0,4	-18,0
<b>Periodens resultat</b>		<b>27,3</b>	<b>-7,3</b>	<b>87,3</b>	<b>-11,7</b>	<b>44,5</b>
<b>ÖVRIGT TOTALRESULTAT</b>						
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>						
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter		35,8	17,9	43,4	21,8	38,7
<b>Periodens totalresultat</b>		<b>63,1</b>	<b>10,6</b>	<b>130,8</b>	<b>10,1</b>	<b>83,2</b>
(Hänförligt till moderbolagets aktieägare)						
* I rörelsens kostnader ingår avskrivningar med	3	-15,1	-11,6	-27,8	-23,3	-47,8

# Data per aktie

	Q2		Jan-Jun		Helår
	2023	2022	2023	2022	2022
Periodens resultat per aktie, SEK	0,60	-0,16	1,92	-0,26	0,99
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,60	-0,16	1,91	-0,26	0,99
Eget kapital per aktie, SEK	14,74	9,61	14,74	9,61	11,32
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	14,30	9,61	14,30	9,61	11,32
Soliditet, %	71	63	71	63	64
Antal aktier, tusental	45 590	45 049	45 590	45 049	45 049
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	45 227	44 625	45 138	44 625	44 838
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	46 761	45 049	46 269	45 049	45 049
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	230,00	147,60	230,00	147,60	164,60



# Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK	Not	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
Goodwill		61,3	55,5	56,2
Aktiverade utvecklingskostnader	3	115,9	97,3	103,5
Övriga immateriella tillgångar	3	79,6	84,4	79,2
Materiella anläggningstillgångar	3	29,7	15,9	20,8
Nyttjanderätter leasingavtal	3	37,0	27,0	22,8
Lämnade hyresdepositioner		3,7	2,5	2,7
Uppskjutna skattefordringar	4	6,3	3,1	3,6
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>333,5</b>	<b>285,7</b>	<b>288,9</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Varulager		196,7	141,6	144,4
Kundfordringar		142,0	111,5	194,5
Övriga kortfristiga fordringar		41,9	26,6	45,0
Likvida medel		232,3	125,5	127,1
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>612,8</b>	<b>405,2</b>	<b>511,0</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>946,3</b>	<b>690,9</b>	<b>799,9</b>

MSEK	Not	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>		<b>672,0</b>	<b>432,9</b>	<b>510,0</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Skulder till kreditinstitut		—	55,0	45,0
Leasingskulder		32,9	19,9	16,1
Uppskjutna skatteskulder	4	41,1	35,3	34,6
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>74,0</b>	<b>110,2</b>	<b>95,6</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Skulder till kreditinstitut		—	20,0	20,0
Leverantörsskulder		87,8	51,6	63,7
Leasingskulder		8,5	8,6	8,7
Övriga kortfristiga skulder		104,1	67,5	101,9
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>200,3</b>	<b>147,8</b>	<b>194,3</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>946,3</b>	<b>690,9</b>	<b>799,9</b>

MSEK	Not	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
<b>FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG</b>				
<b>Ingående balans</b>		<b>510,0</b>	<b>417,5</b>	<b>417,5</b>
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner		58,6	34,7	36,0
Personaloptionsprogram		4,2	1,8	4,5
Utdelning		-31,5	-31,2	-31,2
Totalresultat		130,8	10,1	83,2
<b>Utgående balans</b>		<b>672,0</b>	<b>432,9</b>	<b>510,0</b>

# Koncernens rapport över kassaflöde i sammandrag

MSEK	Q2		Jan-Jun		Helår
	2023	2022	2023	2022	2022
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Resultat före skatt	37,6	-8,0	121,2	-12,0	62,5
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	20,4	11,6	36,9	28,0	57,4
Betalda inkomstskatter	-3,3	-7,4	-10,7	-8,8	-19,0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>54,7</b>	<b>-3,8</b>	<b>147,4</b>	<b>7,1</b>	<b>100,9</b>
Förändringar av varulager	-39,2	-14,9	-40,8	-16,0	-13,9
Förändringar av rörelsefordringar	70,7	10,4	53,2	15,1	-81,9
Förändringar av rörelseskulder	-0,2	16,4	6,3	5,3	36,6
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>	<i>31,3</i>	<i>11,9</i>	<i>18,7</i>	<i>4,4</i>	<i>-59,2</i>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>85,9</b>	<b>8,1</b>	<b>166,2</b>	<b>11,5</b>	<b>41,7</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Aktivering av utvecklingskostnader	-9,4	-5,7	-18,0	-10,8	-23,9
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-19,9	-0,5	-29,7	-2,0	-9,6
Förvärv av finansiella tillgångar	0,0	0,0	-0,8	0,0	-0,1
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-29,3</b>	<b>-6,3</b>	<b>-48,5</b>	<b>-12,8</b>	<b>-33,5</b>

MSEK	Q2		Jan-Jun		Helår
	2023	2022	2023	2022	2022
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	58,6	34,7	58,6	34,7	36,0
Upptagande / Amortering av lån	-60,0	-5,0	-65,0	-10,0	-20,0
Förändringar av leasingkulder	10,2	-1,4	16,1	-6,0	-9,9
Utbetald utdelning	-31,5	-31,2	-31,5	-31,2	-31,2
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-22,7</b>	<b>-2,9</b>	<b>-21,8</b>	<b>-12,5</b>	<b>-25,1</b>
<b>PERIODENS KASSAFLÖDE</b>	<b>33,9</b>	<b>-1,1</b>	<b>95,8</b>	<b>-13,8</b>	<b>-17,0</b>
Likvida medel vid periodens början	190,3	123,3	127,1	134,8	134,8
Omräkningsdifferens i likvida medel	8,0	3,4	9,4	4,5	9,2
Likvida medel vid periodens slut	232,3	125,5	232,3	125,5	127,1

# Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	Q2		Jan-Jun		Helår
	2023	2022	2023	2022	2022
Intäkter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1
Rörelsekostnader	-4,0	-3,7	-6,6	-6,8	-11,7
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-4,0</b>	<b>-3,7</b>	<b>-6,6</b>	<b>-6,7</b>	<b>-11,6</b>
Finansiella poster netto*	50,6	-1,2	49,9	-1,4	37,0
<b>Resultat före skatt</b>	<b>46,6</b>	<b>-4,9</b>	<b>43,3</b>	<b>-8,2</b>	<b>25,4</b>
Inkomstskatt	—	—	—	—	—
<b>Periodens resultat</b>	<b>46,6</b>	<b>-4,9</b>	<b>43,3</b>	<b>-8,2</b>	<b>25,4</b>
* Varav utdelning från dotterföretag	52,5	—	52,5	—	40,0

# Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	312,7	305,7	308,5
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>312,7</b>	<b>305,7</b>	<b>308,5</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Fordringar hos koncernföretag	3,9	—	38,3
Övriga kortfristiga fordringar	0,9	0,6	0,4
Kassa och bank	43,2	42,2	5,0
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>48,0</b>	<b>42,8</b>	<b>43,7</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>360,7</b>	<b>348,6</b>	<b>352,2</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Bundet eget kapital	67,2	66,6	66,6
Fritt eget kapital	289,3	177,8	215,3
<b>Summa eget kapital</b>	<b>356,5</b>	<b>244,4</b>	<b>281,9</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	—	55,0	45,0
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>—</b>	<b>55,0</b>	<b>45,0</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	—	20,0	20,0
Leverantörsskulder	0,5	0,5	0,3
Skulder till koncernföretag	2,5	27,2	2,6
Övriga kortfristiga skulder	1,2	1,5	2,4
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>4,2</b>	<b>49,2</b>	<b>25,3</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>360,7</b>	<b>348,6</b>	<b>352,2</b>

MSEK	2023-06-30	2022-06-30	2022-12-31
<b>FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL</b>			
<b>Ingående balans</b>	<b>281,9</b>	<b>247,2</b>	<b>247,2</b>
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	58,6	34,7	36,0
Personaloptionsprogram	4,2	1,8	4,5
Utdelning	-31,5	-31,2	-31,2
Periodens resultat*	43,3	-8,2	25,4
<b>Utgående balans</b>	<b>356,5</b>	<b>244,4</b>	<b>281,9</b>
* Varav utdelning från dotterbolag	52,5	—	40,0

# Noter

## Not 1 / Redovisnings- och värderingsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer samt Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som redogörs för i INVISIOs årsredovisning 2022.

### Nya standarder

Inga nya standarder och ändringar av tolkningar och befintliga standarder som träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2023 förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

## Not 2 / Intäkter per geografiskt område

MSEK	Q2		Jan-Jun		Helår
	2023	2022	2023	2022	2022
Sverige	2,3	7,8	5,6	14,7	26,0
Europa	124,6	55,5	332,4	141,2	425,4
Nordamerika	81,7	74,7	178,0	111,6	247,8
Övriga världen	61,3	15,6	65,2	23,7	76,3
<b>Summa</b>	<b>269,8</b>	<b>153,7</b>	<b>581,2</b>	<b>291,1</b>	<b>775,5</b>

## Not 3 / Avskrivningar

MSEK	Q2		Jan-Jun		Helår
	2023	2022	2023	2022	2022
Avskrivningar av Aktiverade utvecklingskostnader	6,1	5,0	12,1	10,1	21,0
Avskrivningar av Övriga immateriella tillgångar*	3,3	3,3	6,4	6,6	12,9
Avskrivning av Nyttjanderätter leasingavtal	3,7	2,1	5,7	3,9	8,4
Avskrivning av Materiella anläggningstillgångar	2,0	1,2	3,6	2,7	5,5
<b>Summa</b>	<b>15,1</b>	<b>11,6</b>	<b>27,8</b>	<b>23,3</b>	<b>47,8</b>

\* Övriga immateriella tillgångar avser de värden som allokerats till immateriella anläggningstillgångar, såsom kundrelationer, teknik och varumärken, i samband med förvärvet av Racal Acoustics.

## Not 4 / Skatt

Uppskjutna skattefordringar som hänför sig till underskottsavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. En enskild bedömning görs av varje bolag med hänsyn till

historisk resultatutveckling och möjligheter att utnyttja underskottsavdragen.

Koncernens totala underskottsavdrag per 30 juni 2023 var 159,4 MSEK (143,7), varav inget är aktiverat. Ej utnyttjade underskottsavdrag hänför sig främst till moderbolaget och kan i dagsläget inte aktiveras. Samtliga underskottsavdrag har obegränsad livslängd.

MSEK	2023-06-30	2022-06-30
<b>Uppskjutna skattefordringar</b>		
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader	6,3	3,1
<b>Utgående balans</b>	<b>6,3</b>	<b>3,1</b>
<b>Uppskjutna skatteskulder</b>		
Skuld hänförlig till aktiverade utvecklingskostnader i Danmark	-22,8	-20,5
Skuld hänförlig till temporära skillnader på övriga immateriella tillgångar	-19,0	-15,1
Fordran hänförlig till övriga temporära skillnader i Danmark	0,7	0,3
<b>Utgående balans</b>	<b>-41,1</b>	<b>-35,3</b>

# Finansiella nyckeltal, alternativa nyckeltal och andra definitioner

I INVISIOs finansiella rapporter ingår finansiella nyckeltal som specificeras i gällande regler för finansiell rapportering, alternativa nyckeltal enligt ESMA:s definition och andra nyckeltal relaterade till verksamheten. De alternativa nyckeltalen betraktas som relevanta för en investerare som bättre vill förstå bolagets resultat och finansiella ställning. Definitioner samt avstämning av de alternativa nyckeltal som ej är direkt avstämningsbara mot de finansiella rapporterna återfinns nedan. Avstämningen sker mot närmsta jämförbara finansiella IFRS-mått.

## **Bruttomarginal**

Bruttovinst genom totala intäkter i procent.

## **Rörelsemarginal**

Rörelseresultat genom totala intäkter i procent.

## **Vinstmarginal**

Periodens resultat genom totala intäkter i procent.

## **EBITDA**

Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar.

## **EBIT (Rörelseresultat)**

Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar. INVISIO definierar EBIT på samma sätt som nyckeltalet Rörelseresultat.

## **Rörelsekostnader**

Försäljnings- och marknadsföringskostnader, Administrationskostnader och Utvecklingskostnader.

## **Finansiella poster netto**

Finansiella intäkter reducerat med Finansiella kostnader.

## **Soliditet**

Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).

## **Antal aktier**

Antal utestående aktier vid periodens slut.

## **Antal aktier efter utspädning**

Antal utestående aktier vid periodens slut med tillägg för aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

## **Genomsnittligt antal utestående aktier**

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

## **Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning**

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktie, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

## **Resultat per aktie**

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier.

## **Resultat per aktie efter utspädning**

Årets resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

## **Eget kapital per aktie**

Eget kapital genom antal utestående aktier justerat för ej registrerade emissioner.

## **Eget kapital per aktie efter utspädning**

Eget kapital genom antal utestående aktier efter utspädning.

## **Antal anställda vid periodens slut**

Antal anställda vid periodens sista månads löneutbetalningstillfälle.

## Avstämning av alternativa nyckeltal

MSEK		Q2		Jan-Jun		Helår
		2023	2022	2023	2022	2022
Bruttovinst	A	163,3	88,4	357,9	170,4	449,7
Rörelsekostnader	B	117,9	96,7	228,6	182,5	384,5
<b>EBIT (Rörelseresultat)</b>	<b>A-B</b>	<b>45,4</b>	<b>-8,3</b>	<b>129,3</b>	<b>-12,1</b>	<b>65,2</b>

MSEK		Q2		Jan-Jun		Helår
		2023	2022	2023	2022	2022
EBIT (Rörelseresultat)	A	45,4	-8,3	129,3	-12,1	65,2
Av- och nedskrivningar, immateriella och materiella tillgångar	B	15,1	11,6	27,8	23,3	47,8
<b>EBITDA</b>	<b>A+B</b>	<b>60,5</b>	<b>3,4</b>	<b>157,1</b>	<b>11,2</b>	<b>113,0</b>

MSEK		2022-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Eget kapital	A	672,0	432,9	510,0
Antal aktier, MSEK	B	45 590	45 049	45 049
<b>Eget kapital per aktie, SEK</b>	<b>A/B</b>	<b>14,74</b>	<b>9,61</b>	<b>11,32</b>

MSEK		2022-06-30	2022-06-30	2022-12-31
Eget kapital	A	672,0	432,9	510,0
Antal aktier efter utspädning, tusental, MSEK	B	47 003	45 049	45 049
<b>Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK</b>	<b>A/B</b>	<b>14,30</b>	<b>9,61</b>	<b>11,32</b>

## Översikt – nio senaste kvartalen

MSEK	2021			2022			2023		
	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Intäkter	154,3	142,7	152,2	137,4	153,7	195,1	289,2	311,3	269,8
Kostnader för sålda varor	-64,8	-60,3	-66,4	-55,4	-65,3	-81,8	-123,2	-116,8	-106,5
<b>Bruttovinst</b>	<b>89,6</b>	<b>82,4</b>	<b>85,8</b>	<b>82,1</b>	<b>88,4</b>	<b>113,3</b>	<b>166,0</b>	<b>194,6</b>	<b>163,3</b>
Rörelsekostnader	-75,4	-85,7	-84,5	-85,9	-96,7	-95,8	-106,2	-110,7	-117,9
<b>Rörelseresultat</b>	<b>14,2</b>	<b>-3,4</b>	<b>1,3</b>	<b>-3,8</b>	<b>-8,3</b>	<b>17,5</b>	<b>59,8</b>	<b>83,9</b>	<b>45,4</b>
Finansiella poster netto	-1,1	1,0	0,8	-0,2	0,3	1,5	-4,3	-0,2	-7,9
<b>Resultat före skatt</b>	<b>13,0</b>	<b>-2,3</b>	<b>2,1</b>	<b>-4,0</b>	<b>-8,0</b>	<b>19,0</b>	<b>55,5</b>	<b>83,6</b>	<b>37,6</b>
Skatt på periodens resultat	-3,7	-0,5	-0,9	-0,3	0,6	-5,6	-12,8	-23,6	-10,3
<b>Periodens resultat</b>	<b>9,4</b>	<b>-2,8</b>	<b>1,3</b>	<b>-4,3</b>	<b>-7,3</b>	<b>13,5</b>	<b>42,7</b>	<b>60,0</b>	<b>27,3</b>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	25,4	8,5	23,1	3,3	8,1	4,1	26,1	80,2	85,9
Orderingång	167,3	164,9	160,0	396,8	157,7	291,0	296,4	315,2	402,0
Orderbok	191,7	210,4	224,7	481,7	481,7	615,5	624,7	626,7	790,3
Bruttomarginal, %	58,0	57,7	56,4	59,7	57,5	58,1	57,4	62,5	60,5
Rörelsemarginal, %	9,2	-2,4	0,9	-2,8	-5,4	9,0	20,7	26,9	16,8
Vinstmarginal, %	6,1	-2,0	0,8	-3,1	-4,8	6,9	14,8	19,3	10,1
Soliditet, %	59	58	61	63	63	61	64	65	71
Periodens resultat per aktie, SEK*	0,21	-0,06	0,03	-0,10	-0,16	0,30	0,95	1,33	0,60
Eget kapital per aktie, SEK*	9,08	9,13	9,37	9,38	9,61	10,24	11,32	12,86	14,74

\* Före utspädning



## Inbjudan till telefonkonferens 21 juli, klockan 10:00

INVISIO bjuder in media, investerare och analytiker till en telefonkonferens fredagen den 21 juli, klockan 10:00, där VD Lars Højgård Hansen presenterar INVISIOs halvårsrapport 2023. Telefonkonferensen hålls på engelska och inleds med en kort presentation följt av en frågestund.

På INVISIOs webbplats kommer det finnas en länk till en inspelning och förevisad presentation, någon timme efter telefonkonferensens slut.

## Registrering

För att delta i telefonkonferensen och kunna ställa frågor krävs en föranmälan. Efter registreringen erhålles telefonnummer och konferens-id. Vänligen genomför registrering 5–10 minuter före utsatt starttid för att underlätta att konferensen kan börja i tid.

## Registreringslänk

<https://events.inderes.se/teleconference/?id=100368>

## Audiocast

För att följa presentationen via webben använd nedan länk:  
<https://invisio.videosync.fi/2023-07-21-q2-2023>

## Finansiell kalender

Delårsrapport januari–september 2023	25 oktober, 2023
Bokslutskommuniké 2023	13 februari 2024

Delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på [www.invisio.com](http://www.invisio.com).

## Offentliggörande

Denna information är sådan information som INVISIO AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 21 juli 2023, kl. 08:30 CEST.



## För ytterligare information, vänligen kontakta

Lars Højgård Hansen, VD  
+45 5372 7722 | [lh@invisio.com](mailto:lh@invisio.com)

Thomas Larsson, CFO  
+45 5372 7735 | [thl@invisio.com](mailto:thl@invisio.com)

Michael Peterson, Director Investor  
Relations and Corporate Communications  
+45 5372 7733 | [mpn@invisio.com](mailto:mpn@invisio.com)

## Postadress

INVISIO AB | Box 151 | 201 21 Malmö

INVISIO AB är ett svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm. Bolagets aktie handlas under kortnamnet IVSO och ISIN-koden är SE0001200015.

Du hittar INVISIO på [www.invisio.com](http://www.invisio.com)

